



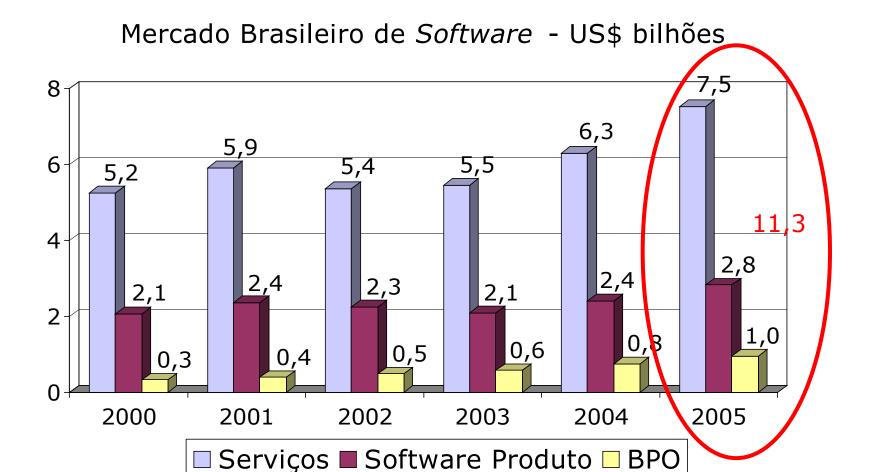
# Financiamento ao *Software* Nacional PROSOFT



Jun/2007



# O BNDES mais perto de você O Setor de Software



Fonte: JP Consultores Associados em: Série Estudos Tecnologia da Informação - Software, 2006



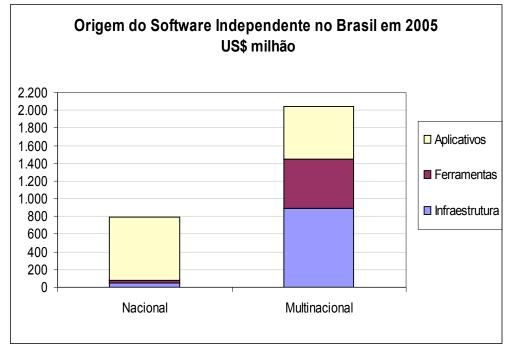
# O BNDES mais perto de você O Setor de Software

Mercado dominado por empresas e tecnologia estrangeiras

- Grande número de PMEs:
  - concentradas em nichos,
  - sub-contratadas ou
  - em parceria com grandes
- Poucas empresas nacionais de porte, a maioria atuando em prestação de serviços
- → Software Produto:

  mercado de US\$ 2,83 bilhões

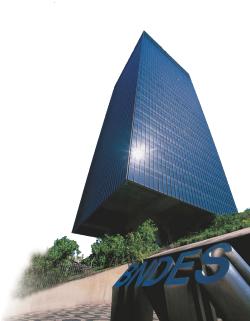
  e participação nacional inferior a 28%





# O BNDES mais perto de você PROSOFT

- Financiamento do BNDES ao setor de software nacional, para desenvolvimento da indústria e serviços correlatos
- Criação: Março 1997. Vigência: 31/07/2007
- Início efetivo do relacionamento do BNDES com o setor
- Parceria com SOFTEX e ASSESPRO:
  - promover capacitação
  - capilaridade na captação de empresas
  - construção e fortalecimento da rede de agentes





# O BNDES mais perto de você PROSOFT - Objetivos

- Tortalecer os processos de P&D e Inovação da indústria nacional de *software* e serviços correlatos
- Tomentar a melhoria da qualidade e a certificação de seus produtos e processos
- Promover a difusão e a crescente utilização do software nacional no Brasil e no exterior
- Ampliar consideravelmente a participação das empresas nacionais no mercado interno
- Promover seu crescimento e internacionalização



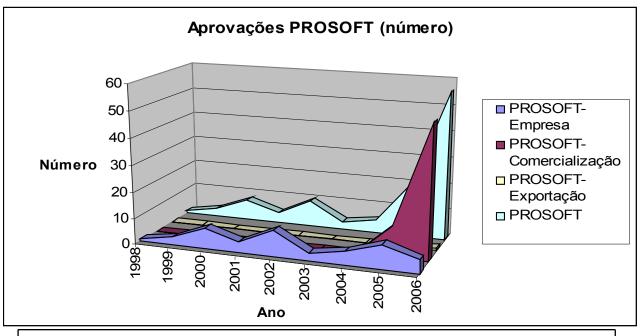
## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Sub-programas

- PROSOFT Empresa
  - Financiamento aos planos de negócios, modernização e qualificação das empresas de *software* e serviços correlatos
- PROSOFT-Exportação
   Financiamento às exportações nas modalidades
   pré- e pós-embarque
- ↑ PROSOFT-Comercialização

Financiamento à comercialização/venda de produtos e de serviços de instalação/customização/treinamento



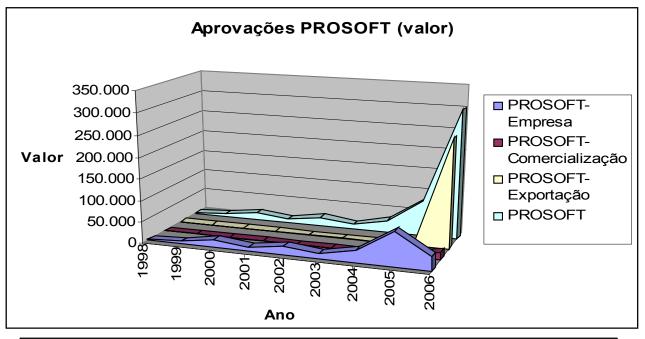
## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Desempenho



Carteira PROSOFT - Dezembro/ 2006			
Número de Operações			
	Aprovadas	Em Outros Estágios	TOTAL
PROSOFT- Empresa	44	17	61
PROSOFT- Comercialização	63	4	67
PROSOFT- Exportação	1	1	2
TOTAL do PROSOFT	108	22	130



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Desempenho



Carteira PROSOFT - Dezembro/ 2006			
Valor das Operações			
	Aprovadas	Em Outros Estágios	TOTAL
PROSOFT- Empresa	225.156	140.436	365.592
PROSOFT- Comercialização	20.803	4.447	25.250
PROSOFT- Exportação	214.420	3.669	218.089
TOTAL do PROSOFT	460.379	148.552	608.931



## PROSOFT – Empresa

Financiamento à Empresa Nacional Produtora de *Software* e Serviços Correlatos



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Empresa

- Operações diretas a partir de R\$ 400 mil (sem limite superior)
- Beneficiárias: Empresas brasileiras de software e serviços correlatos, sem limite de porte ou de controle de capital
- Ttens financiáveis: desenvolvimento de software, capacitação gerencial e tecnológica, comercialização, internacionalização (acumulação local e exportação) e reestruturação societária (somente para empresas brasileiras sob controle nacional)



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Empresa

- Participação do BNDES: de até 85%
- Prazos de carência e amortização: negociados
- Custos: MPME: TJLP + 1% a.a.

GE: TJLP + 3% a.a.

- Garantias: até R\$ 6 milhões, bastam pessoais dos controladores
- Capital de risco: até 40% do capital social da empresa; não exige abertura de capital para MPMEs; fundo de resgate com taxas equivalentes às do financiamento



## O BNDES mais perto de você Fluxo da Operação

#### **SOFTEX**



Recebimento do Plano de Negócios e Enquadramento Departamento de Prioridade BNDES



Análise do projeto - Área Operacional BNDES / SOFTEX



Aprovação - Diretoria BNDES



Contratação - Área Operacional BNDE



Liberação de Recursos e Acompanhamento Área Operacional BNDES / SOFTEX



## PROSOFT – Exportação

Financiamento à Exportação de *Software* e Serviços Correlatos Desenvolvidos no Brasil



# Linhas de Financiamento BNDES-exim

### Fase Pré-embarque

Produção

Até 360 dias

## Fase Pós-embarque

Comercialização

Até 10 anos





## Fase Pré-embarque



#### Fase Pós-embarque

- ✓ Capital de giro à exportação
- ✓ Desenvolvimento de software no Brasil
- ✓ Cobertura de despesas no Brasil
- ✓ Curto prazo
- ✓ Garantias do exportador

- ✓ Comercialização externa de software
- ✓ Prestação de serviços no exterior
- ✓ Longo prazo
- ✓ Garantias do exportador ou do importador



#### PROSOFT – Exportação Linhas de Financiamento

#### Fase Pré-embarque

- Operações indiretas via agentes financeiros;
- Custo: TJLP (6,5%) ou LIBOR + Spread do BNDES
  - + Spread do Agente
- Spread do BNDES: 1% aa p/ MPMEs e 2% aa p/ GEs
- ✓Prazo: de 18 a 30 meses
- ✓ Garantias a critério do Agente Financeiro;

#### Fase Pós-embarque

- ✓Operações diretas com o BNDES;
- Custo: Libor + 1% aa
- √Prazo: até 3 anos



## O BNDES mais perto de você Fase Pré-embarque

Linhas	Objetivo	Prazo Total	Participação do BNDES
Pré-Embarque	Produção para		100% das Exportações
Pré-Embarque Ágil	Exportação	Até 18 meses	30% do Compromisso de Exportação
Pré-Embarque Empresa Âncora	Exportação da Cadeia de MPMEs		100% das Compras das MPMEs Destinadas à Exportação
Pré-Embarque Especial	Crescimento das Exportações	Até 30 meses	100% do Incremento das Exportações



## O BNDES mais perto de você Fase Pré-embarque

#### Fluxo Operacional



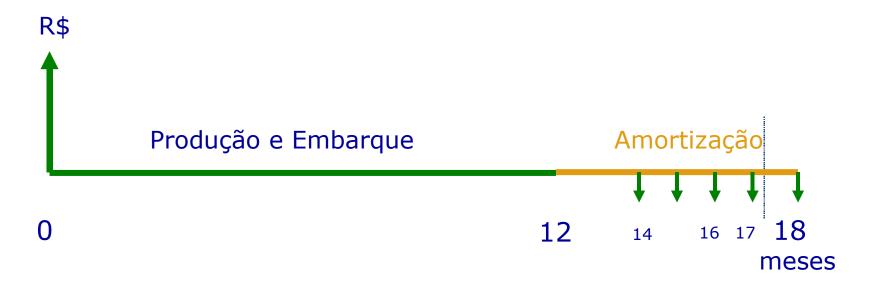
Pré-embarque Ágil Pré-embarque

Pré-embarque Empresa Âncora

Pré-embarque Especial



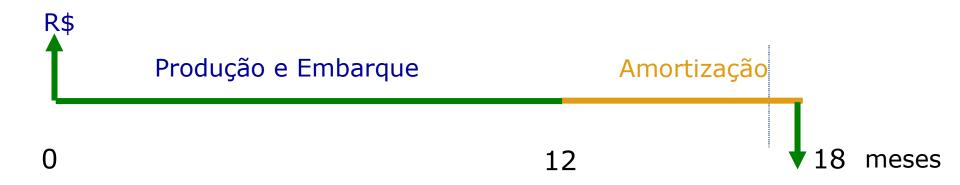
# O BNDES mais perto de você <u>Pré-embarque - Fluxo Financeiro</u>



	Pré-embarque
Financiamento	US\$ 100 mil
Exportação	US\$ 100 mil
Comprovação	Contrato Comercial e Contratos de Câmbio



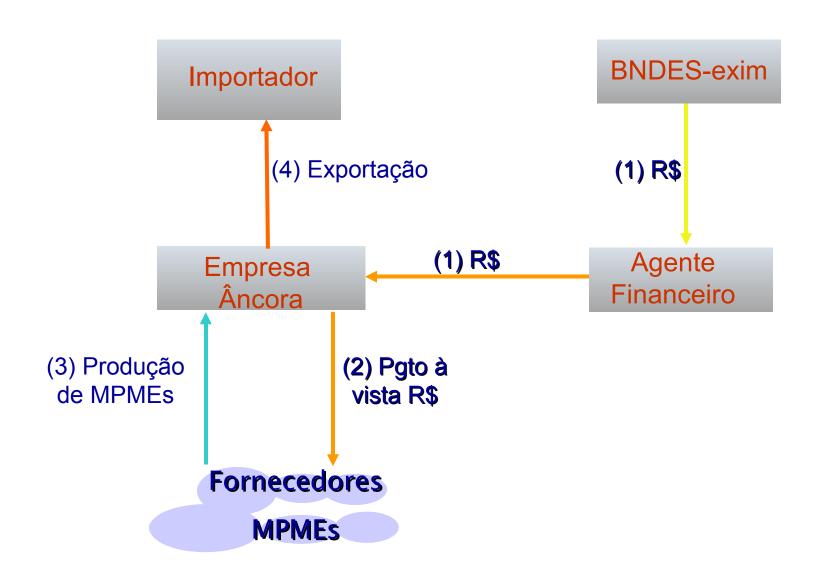
#### Pré-embarque Empresa Âncora - Fluxo Financeiro



- ✓ Âncora: exportadora, trading company ou comercial exportadora, consórcios de exportação
- ✓ Financia a produção das MPMEs exportada pela Empresa Âncora
- ✓ Custo de MPMEs para Âncora (TJLP + 1% aa)
- ✓ Adiantamento ou pagamento à vista às MPMEs

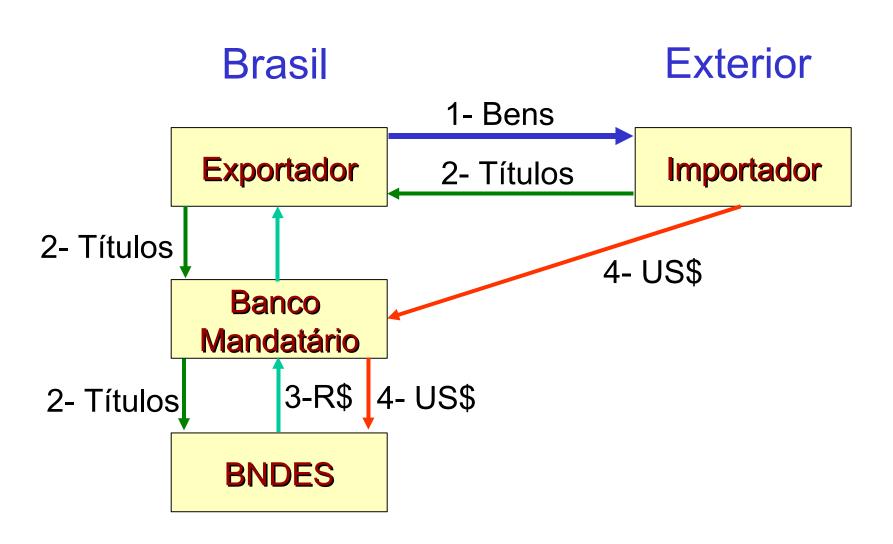


Estrutura Operacional - Pré-embarque Empresa Âncora





## O BNDES mais perto de você Fase Pré-embarque





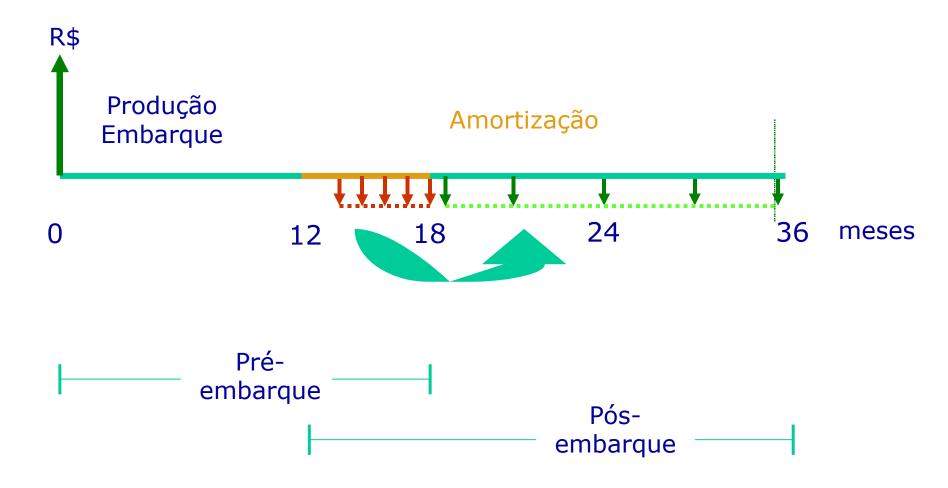
## O BNDES mais perto de você Fase Pré-embarque

#### Garantias Aceitas para Software:

- Carta de crédito Standby (EUA)
- Seguro de crédito à exportação:
  - SBCE (acima de 2 anos) e Secreb (até 2 anos)
- CCR (Convênio Recíproco de Crédito)
- Aval bancário de Agentes Financeiros



## O BNDES mais perto de você Operação Pré + Pós



✓ Redução de risco de performance para Agente Financeiro



## PROSOFT – Comercialização

Financiamento à Aquisição de *Software* e Serviços Correlatos desenvolvidos no Brasil

Apoio indireto através de IFC



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Comercialização

Regra de origem nacional: necessário credenciamento prévio da indústria de software e de seus produtos junto ao BNDES

**^** 

 Financiamento automático: para compra de produtos de software e serviços cadastrados



 Operação indireta: somente através da rede de Instituições Financeiras Credenciadas pelo BNDES



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Comercialização

- Beneficiárias: empresas com sede e administração no país
- Valor do Financiamento: até 100% do valor de aquisição ou do valor de licenciamento total ou parcial dos direitos de propriedade intelectual e serviços associados
- Valor dos serviços: limitado a 100% do valor do produto ou licença



## O BNDES mais perto de você PROSOFT – Comercialização

Taxa de Juros:

Fixa e calculada trimestralmente

TJLP + 1% + até 4% (remuneração da IFC)

(valor da TJLP na data do protocolo no BNDES)

Capitalizados trimestralmente no período de carência

- Prazos: carência até 12 meses; amortização até 24 meses; total da operação até 36 meses
- Prestações: fixas em reais durante todo o contrato
- Garantias: a critério da IFC, obedecidas as regras do BACEN



#### PROSOFT - Comercialização: Como obter?

Apenas uma vez a cada novo produto / empresa

Empresa de Software realiza credenciamento no site do BNDES BNDES inclui empresa no cadastro *on line*  Solicitação de financiamento na Instituição Financeira

IFC encaminha solicitação para aprovação do BNDES

Contratação e liberação dos recursos

- Preenchimento on line de informações;
- 2. Auto-declaração de origem;
- 3. "De acordo" e envio para o BNDES;

- Avaliação das informações para credenciamentop elo BNDES;
- Inclusão (ou não)
   na lista de
   credenciados no
   site do BNDES;
- Cliente solicita financiamento na Instituição Financeira;
- 2. IFC aprova internamente e "monta" a operação:
- IFC envia solicitação (Ficha Resumo Operação – FRO) ao BNDES;
- 2. BNDES verifica: credenciamento do SW, valores financiados e demais condições financeiras;

- 1. BNDES comunica a aprovação a IFC:
- Operação é contratada;
- 3. Recursos liberados para empresa de SW e/ou para o Cliente;



# O BNDES mais perto de você **PROSOFT - Comercialização: Outras informações**

- ↑ Liberação de recursos: pode ser em mais de uma parcela
- → Serviços: sempre associados ao produto de software e a sua implantação
- Prestadora de serviços: não precisa ser a própria indústria de software
- ↑ Valor da licença: liberado pelo Agente para a indústria de software. Valor dos serviços: pode ser liberado para a indústria de software ou para o cliente
- **→ Sistemática operacional:** Carta-Circular nº 04/2005



# O BNDES mais perto de você **PROSOFT - Comercialização: Credenciamento**

- Elegíveis: indústrias de software com sede e administração no país
- Procedimento: inicia-se através do portal do Cartão BNDES
- → Princípio auto-declaratório: indústria de software declara atendimento à regra de origem nacional (sujeito a auditoria)
- Questões de qualidade: não são eliminatórias; apenas informativas e indutoras, de acordo com a Política Industrial



# O BNDES mais perto de você **Fornecedores credenciáveis**

Pessoas jurídicas de direito privado, sediadas no Brasil

Desenvolvedoras de software no Brasil

Cumprimento às regras de origem – auto-declaração, sujeita a auditoria futura





Solicite seu Cartão BNDES Seja um Fornecedor Credenciado Conheça o Cartão BNDES Figue em dia



## Cartão BNDES

Dúvidas | Fale Conosco | Busca de Produtos

BNDES

O Banco do Desenvolvimento

Fornecedor > Afiliação

Fornecedores

Manuais

Simulador

PREENCHER CONFORME ORIENTAÇÕES ON-LINE

UTILIZAR
LOGIN E SENHA
CADASTRADOS
PARA ACESSAR
A ÁREA DE
FORNECEDORES

#### Proposta de Credenciamento

Para credenciar sua empresa à rede de fornecedores do Portal de Operações do BNDES -Cartão BNDES é preciso:

- Estar afiliado aos sitemas que operam com o Cartão BNDES Visanet através da bandeira Visa e/ou Redecard através da bandeira Mastercard.
- Possuir conta corrente em um dos bancos relacionados aos respectivos sistemas, para recebimento dos créditos referentes às vendas com o Cartão BNDES.

#### Identificação da empresa

CNPJ

(utilize apenas números)

Código da Atividade Econômica Principal (CNAE Fiscal)

Categorias de Produtos

(utilize apenas números)

(o mesmo do Cartão CNPJ da Receita Federal. Em caso de dúvida acesse <u>aqui</u> o site da Receita Federal e verifique a sua atividade.)

Afiliação

Escolha quem fará sua afiliação e o respectivo banco:

(selecione uma ou mais opções simultaneamente)

	VISANET.
□ Visanet	-

Banco Selecione...

-

REDECARD ♪









Endereço 💰 https://hom.cartaobndes.gov.br/cartaobndes/PaginasCartao/Download.asp?Acao=TF&CTRL=508914522





Simulador

Fornecedores

Dúvidas | Fale Conosco | Busca de Produtos | Categorias de Produtos |

BNDES O Banco do Desenvolvimento

Este é seu acesso de nº 3

Download de Tutoriais

#### EXPRESSAR VONTADE DE CREDENCIAR-SE NO PROSOFT COMERCIALIZAÇÃO

Prosoft Aceita credenciar-se também ao Prosoft Comercialização? 🐴 Não Aceito Aceito

Dados Cadastrais Pedidos Solicite seu Cartão Manuais

Veja como montar seu Catálogo de Produtos no Portal		
Montagem de	Manual do Fornecedor - Montagem de Catálogo (PDF)	
catálogo	Manual do Fornecedor - Montagem de Catálogo (DOC)	

Veja como realizar suas Vendas no Portal		
Vendas Indiretas	Manual do Fornecedor - Vendas Indiretas (PDF)	
	Manual do Fornecedor - Vendas Indiretas (DOC)	
Vendas Diretas	Manual do Fornecedor - Vendas Diretas (PDF)	
	Manual do Fornecedor - Vendas Diretas (DOC)	

Solicite seu Cartão BNDES - Seja um Fornecedor Credenciado - Conheça o Cartão BNDES - Figue em dia - DM



#### Contatos:

http://www.bndes.gov.br

credenciamento.prosoft@bndes.gov.br faleconosco@bndes.gov.br

Operações Indiretas: (21) 2172-8800

Ouvidoria: (21) 2172-8777





### Sessão de Perguntas e Respostas





### Banco Nacional de De**stinetimente perconde**ivocê Social - BNDES

### **BNDES**



O Setor de *Software*Brasileiro e o PROSOFT

Claudio Cezar Carvalho de Almeida

Departamento de Indústria Eletrônica

Área Industrial

25/06/2007



### O BNDES mais perto de você Caracterização do Software

#### Software Produto:

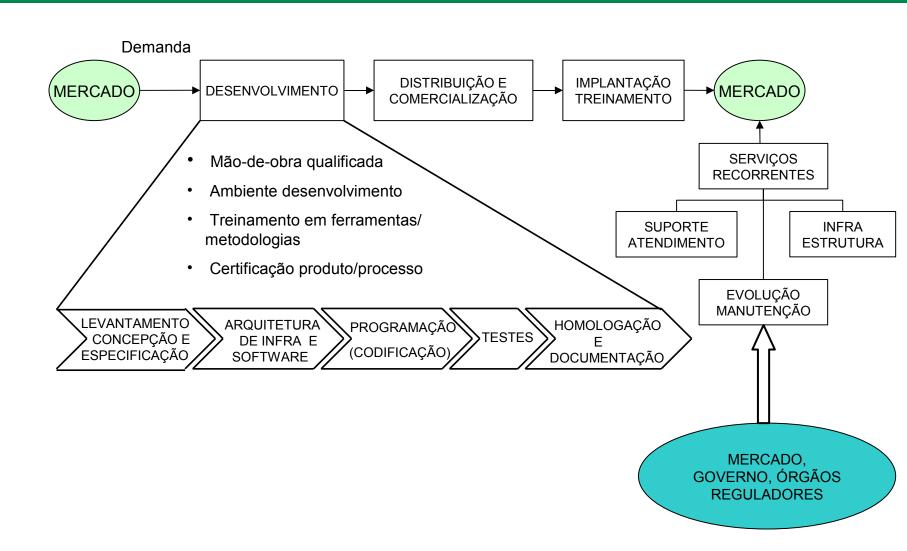
- Desenvolvido antes da chegada ao mercado
  - Comercializado sob a forma de "pacote": padronizado, parametrizável ou customizável
  - Inserção no mercado: horizontal ou vertical
  - Dividido em três categorias:
    - Infra-estrutura: sistemas operacionais, bancos de dados, servidores, sistemas de segurança etc.
    - Ferramentas: ambiente de desenvolvimento, BI etc.
    - Aplicativos: suítes de escritório, ERP, CRM, SCM etc.

#### Serviços de *Software*:

- Atividades que demandam conhecimentos relacionados a software
  - Classificados em:
    - \* Serviços Profissionais: desenvolvimento, suporte, treinamento
    - \* Outsourcing: terceirização de uma atividade de TI
    - \* BPO: terceirização de processo ou função do negócio fortemente baseado em TI



## O BNDES mais perto de você Software: Cadeia de Valor





## O BNDES mais perto de você Software Produto: Estrutura de Custos

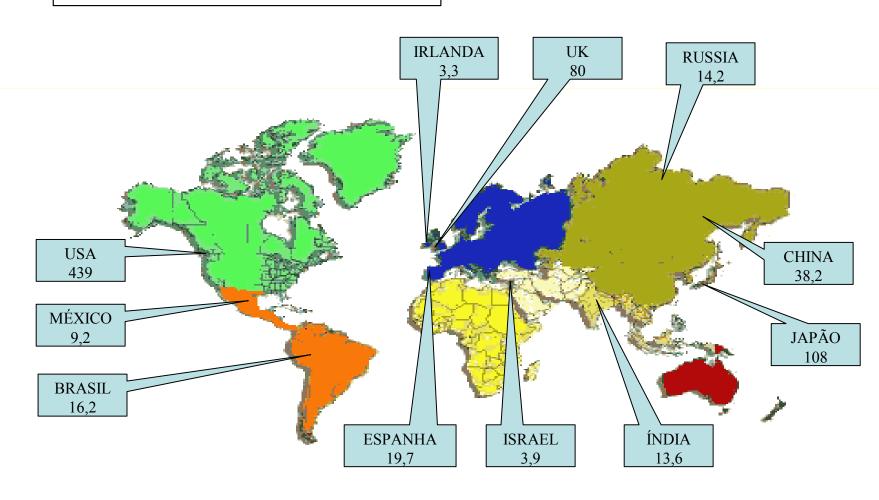


Fonte: Campbell-Kelly



### O BNDES mais perto de você Tl: Principais Mercados em 2006

Mercado Mundial: US\$ 1,17 trilhão





## O BNDES mais perto de você TI: Mercado

Mercado Mundial



US\$ 1,17 trilhão

#### **BRASIL**

- ✓ Mercado Total: 16,2 bilhões
- √ 1,3% do mercado mundial
- √ 43% do mercado latino-americano

Hardware Software 20% Serviços 36%



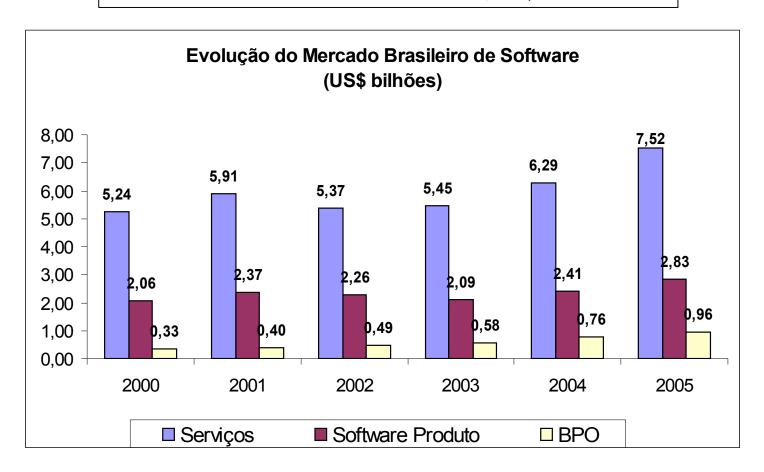
## O BNDES mais perto de você Software: Mercado Mundial

Posição	País	Volume (Us\$ bilhões)	Participação (%)
1	USA	303	42,5%
2	Japão	64,4	9,02%
3	UK	56,0	7,84%
4	Alemanha	48,2	6,75%
5	França	39,3	5,50%
6	Canadá	21,1	2,95%
7	Itália	18,1	2,53%
8	Austrália	13,1	1,83%
9	Holanda	12,5	1,76%
10	Espanha	10,3	1,45%
11	China	9,57	1,34%
12	Suécia	9,21	1,29%
13	Brasil	9,05	1,27%
14	Suíça	8,77	1,23%
15	Coréia	7,09	0,99%
	ROW	84	11,8%
	Total	713,9	100%



### O BNDES mais perto de você Software: Mercado Brasileiro

Mercado Brasileiro em 2005: US\$ 11,31 bilhões

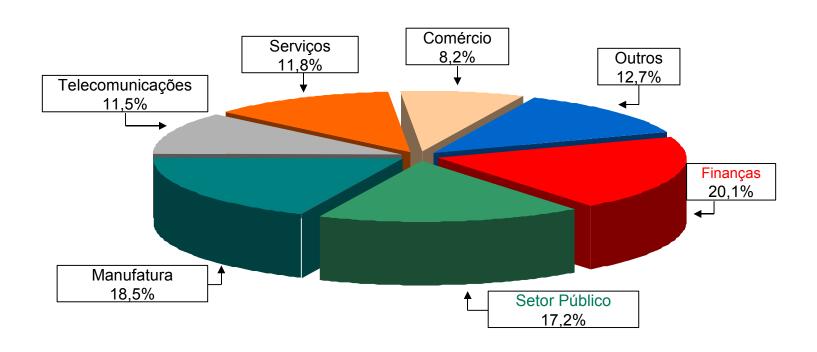


Fonte: JP Consultores Associados, 2006



### O BNDES mais perto de você Software: Mercado Brasileiro

#### Setores Demandantes de TI – Mercado Brasileiro – 2004

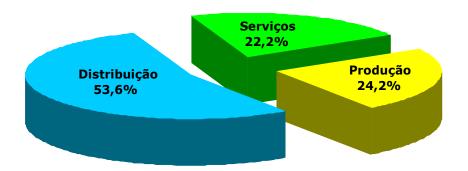


Fonte: IDC Brasil, 2004



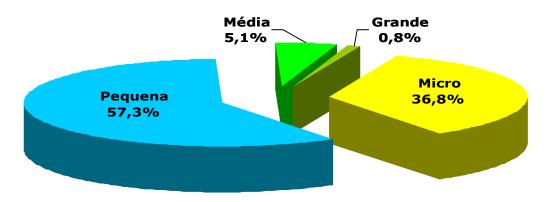
### O BNDES mais perto de você Software: Mercado Brasileiro

Mercado Total: 7.818 empresas em 2006



Desenvolvedoras: 1.894

№ de empregados entre 10 e 99 : 1.085

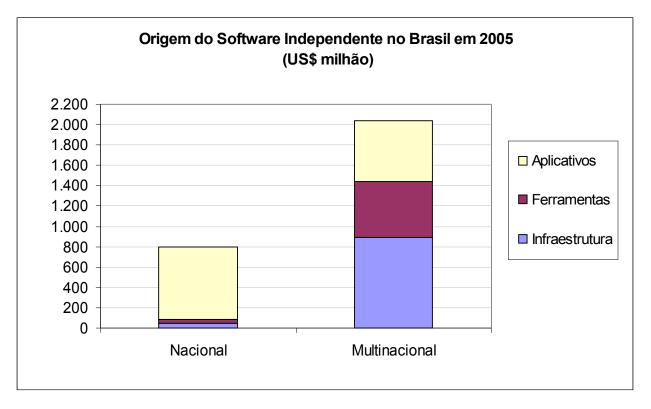




## O BNDES mais perto de você Software: Mercado Brasileiro

#### Software Produto:

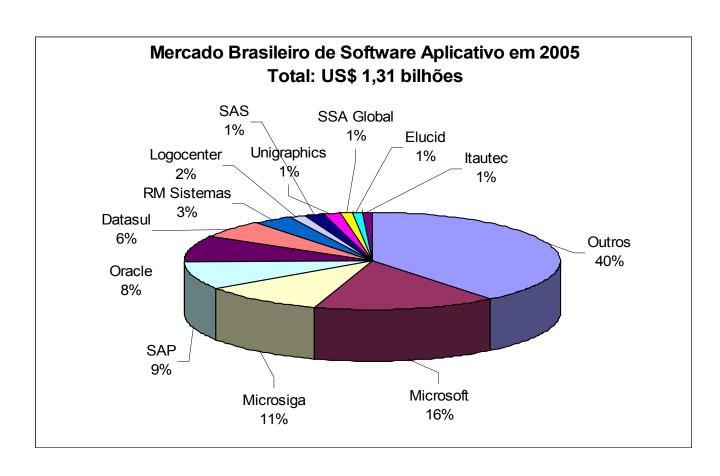
- \* mercado de US\$ 2,83 bilhões
- participação da tecnologia nacional inferior a 28%
- \* parcela de aplicativos com tendência crescente



Fonte: JP Consultores Associados, 2006



### O BNDES mais perto de você Software: Mercado Brasileiro



Fonte: JP Consultores Associados, 2006



## O BNDES mais perto de você Software: Exportações

#### IDC:

❖ O Brasil exportou US\$ 247 milhões em 2006, sendo 79% serviços

#### A.T.Kearney:

- \* O mercado mundial de *outsourcing* de serviços de TI foi de US\$ 607 bilhões em 2004, crescendo a 6% a.a. até 2008.
- ❖ A componente off-shore desse mercado é de US\$ 18 bilhões, porém crescendo a 40% a.a. → US\$ 50 bilhões (2006).
- O Brasil exportou US\$ 195 milhões de offshore outsourcing em 2006.
- ❖ Hoje o Brasil é o quinto país mais atrativo para esse tipo de exportação, atrás apenas de Índia, China, Malásia e Tailândia. Em 2005, era o décimo.



## O BNDES mais perto de você Software: Exportação

#### Estratégias:

- Empresas brasileiras de serviços utilizam o País como centro de offshore em sua atuação global.
- Filiais de multinacionais de outros setores servem como plataformas de infra-estrutura de TI para a corporação.
- Empresas multinacionais de software atendem seus clientes exportando serviços realizados na unidade no Brasil.

#### **Desafios:**

- Construir imagem como ofertante de conteúdo tecnológico.
- Fomentar percepções positivas sobre a estabilidade do ambiente de negócios.
- Garantir oferta crescente de recursos humanos de qualidade.
- Ampliar investimentos em inovação e domínio de novas plataformas tecnológicas.
- Compatibilizar custos com as práticas do mercado internacional.



### O BNDES mais perto de você Apoio a Setores Prioritários → PROSOFT

Fronteiras da Indústria Ampliadas: Produto e Serviços Software

### Objetivos principais:

1) Promover o crescimento das empresas nacionais (estratégia "incremental" e "acelerada")

2) Fomentar a melhoria da gestão, da qualidade, do marketing e a certificação de produtos e processos associados ao *software* (no mínimo, "benchmarking")

3) Aumentar a participação das empresas nacionais no mercado interno e exportação

4) Atrair para o País as empresas multinacionais de *software* e serviços com contrapartida em exportação (produtos, *captive centers*, *off-shoring*, BPO, etc.)

5) Aumentar a participação das empresas brasileiras no comércio mundial de *software* e serviços



## O BNDES mais perto de você PROSOFT: após 31.03.2004

### O PROSOFT compreende 3 sub-Programas:

- PROSOFT-Empresa: Financiamento aos planos de negócios, modernização e qualificação das empresas de software e serviços
- PROSOFT-Comercialização: Financiamento da comercialização (venda) de produtos de software e serviços a eles correlatos
- PROSOFT-Exportação: Financiamento às exportações na modalidade pré e pós-embarque



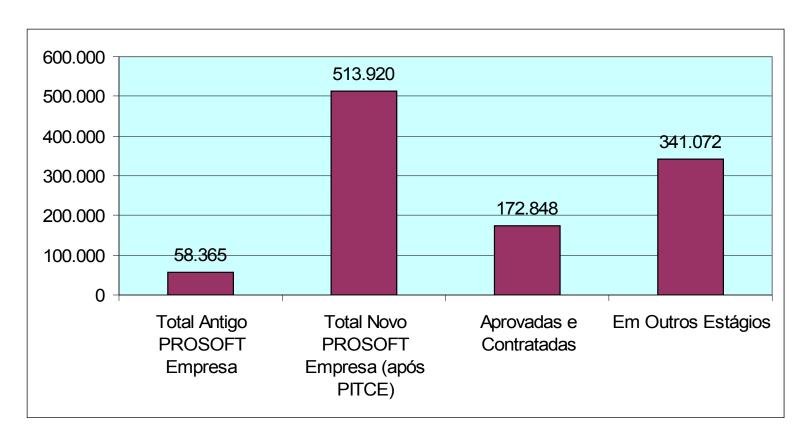
# O BNDES mais perto de você PROSOFT Empresa: Destaques

- Operações diretas a partir de R\$ 400 mil.
- Beneficiária sem limite de porte ou de controle de capital.
- Apoio a Plano de Negócios, empresa vista como um todo.
- Taxas de juros ligadas apenas ao porte da empresa.
- Capital de risco em condições privilegiadas, até 40% do capital.
- Operações sem garantia real até R\$ 6 milhões.



## O BNDES mais perto de você PROSOFT Empresa

## Resultados até abril/2007 (R\$ mil )



### Mudança Quantitativa e Qualitativa



## O BNDES mais perto de você PROSOFT Empresa: Exemplos

#### Casos de sucesso:

Microsiga (Totvs)\*, Senior Solution\*, Ci&T\*, Orbisat\*, CESAR, Powerlogic, Magna, Módulo, Cyclades, Astrein, Foton, Gemco, Bankware, Altus, dentre outros.



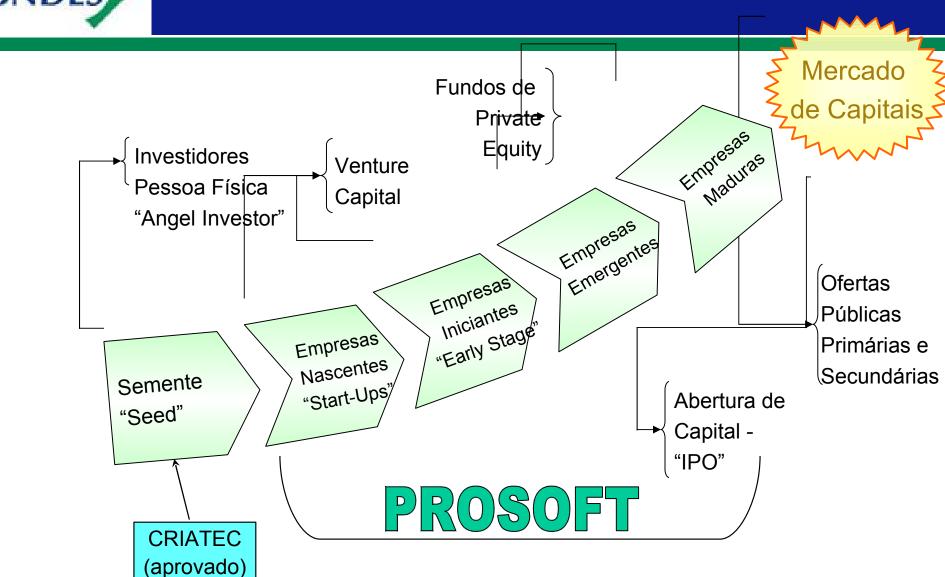
#### Aprovações recentes:

CMA, Criterium, Stefanini, DRM, E-Partner, Quality Software, Padtec\*, Connect.

\* Operações envolvendo participação acionária



## O BNDES mais perto de você Instrumentos de Capital





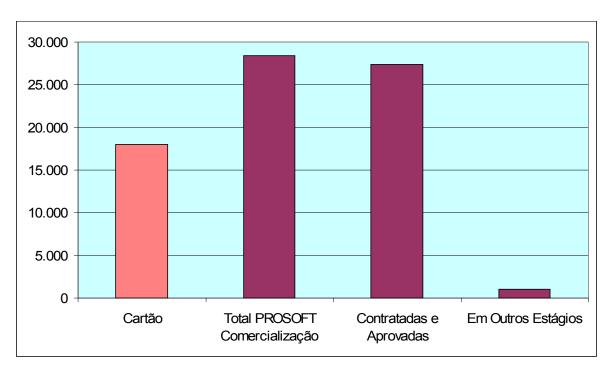
## O BNDES mais perto de você PROSOFT Comercialização: Destaques

- Operações sem limite de valor.
- \* Beneficiária é a cliente, sem limite de porte, setor ou controle.
- Participação máxima igual ao valor da Licença de Uso mais igual valor em serviços associados ao software.
- Mais de uma liberação (durante a carência).
- Carência sem pagamento de juros.
- Amortização em prestações mensais iguais.



## O BNDES mais perto de você PROSOFT Comercialização

## Resultados até abril/2007 (R\$ mil )



464 empresas cadastradas

Operações PROSOFT => valor médio R\$ 370 mil

Operações Cartão => valor médio R\$ 21 mil



# O BNDES mais perto de você BNDES: Apoio ao Software

# Operações do BNDES com o Setor de *Software*Abril 2007

	Operações	R\$ Mil
Antigo PROSOFT (contratadas)	28	58.365
Novo PROSOFT	109	759.348
PROSOFT-Empresa	33	513.920
Aprovadas + Contratadas	19	172.848
Pleitos em diversos estágios no BNDES	14	341.072
PROSOFT-Comercialização	74	27.339
PROSOFT-Exportação	2	218.089
Total Carteira PROSOFT	137	817.713
Cartão BNDES	843	17.964
TOTAL GERAL SOFTWARE	980	835.677



### O BNDES mais perto de você Lições Aprendidas com o PROSOFT

- ❖ Ampliar acesso é condição → flexibilizar garantias, itens apoiáveis (despesas), limite inferior de atuação, limites de exposição ao risco;
- ❖ O processo de análise traz ganhos às empresas → conflito entre origem tecnológica e necessidade de governança deve ser resolvido;
- ❖ Mecanismos de proteção (para o País) são necessários → exemplo: tag along no contratos de financiamento;
- ❖ O apoio ao setor deve ser pulverizado via o apoio à comercialização → atuar na ponta da oferta e da demanda simultaneamente.



### Banco Nacional de Destidos imenio perconômico cê Social - BNDES

### **BNDES**



**OBRIGADO!**