

Produtividade no Setor de Software Brasileiro

TÓPICOS:

- CONCEITO DE PRODUTIVIDADE
- CARÁTER SISTÊMICO DA PRODUTIVIDADE
- METODOLOGIAS UTILIZADAS NA PESQUISA
- INFORMAÇÕES GERAIS SOBRE A PESQUISA
- PRINCIPAIS RESULTADOS DA PESQUISA

CONCEITO DE PRODUTIVIDADE

⇒ PRODUTIVIDADE COMO UMA MEDIDA DA EFICIÊNCIA NO USO DOS RECURSOS UTILIZADOS NO PROCESSO DE PRODUÇÃO

⇒ CONCEITO DE PRODUTIVIDADE COM BASE NO VALOR ADICIONADO:

VALOR ADICIONADO



METÓDOS DE CÁLCULO DO VA

Vendas

—

Compras de Produtos e Serviços

=

Método da Subtração
VALOR ADICIONADO

Inclui::

- **Matéria Prima**
- **Subcontratados**
- **Transporte**
- **Energia**
- **Outros serviços externos**

Método da Adição
VALOR ADICIONADO

Inclui:

Despesas com Pessoal
Aluguéis
Depreciação
Despesas Financeiras
Impostos e Taxas
Lucro



⇒ PRODUTIVIDADE COM BASE NO VALOR ADICIONADO É A MEDIDA MAIS CORRETA DA EFICIÊNCIA DO USO DOS RECURSOS.

⇒ O CONCEITO DE PRODUTIVIDADE DO TIPO *VENDAS POR FUNCIONÁRIO* NEM SEMPRE REFLETE A EFICIÊNCIA NO USO DE RECURSOS. ESSE INDICADOR PODE AUMENTAR, MAS UM MAIOR VALOR DE VENDAS POR EMPREGADO NÃO IMPLICA NECESSARIAMENTE UM MAIOR VALOR ADICIONADO POR EMPREGADO.

PORQUE PRODUTIVIDADE SISTÊMICA

POR QUE A ANÁLISE DA PRODUTIVIDADE É REALIZADA DE FORMA SISTÊMICA ATRAVÉS DA DECOMPOSIÇÃO DO VALOR ADICIONADO, CONFORME A SEGUINTE REDE DE INDICADORES

Exemplo da Decomposição do Valor Adicionado

$$\frac{\text{Valor Adicionado}}{\text{Nº Funcionários}} = \frac{\text{Valor Adicionado}}{\text{Vendas}} \times \frac{\text{Vendas}}{\text{Nº Funcionários}}$$

$$= \frac{\text{Capital Fixo}}{\text{Nº Funcionários}} \times \frac{\text{Vendas}}{\text{Capital Fixo}}$$

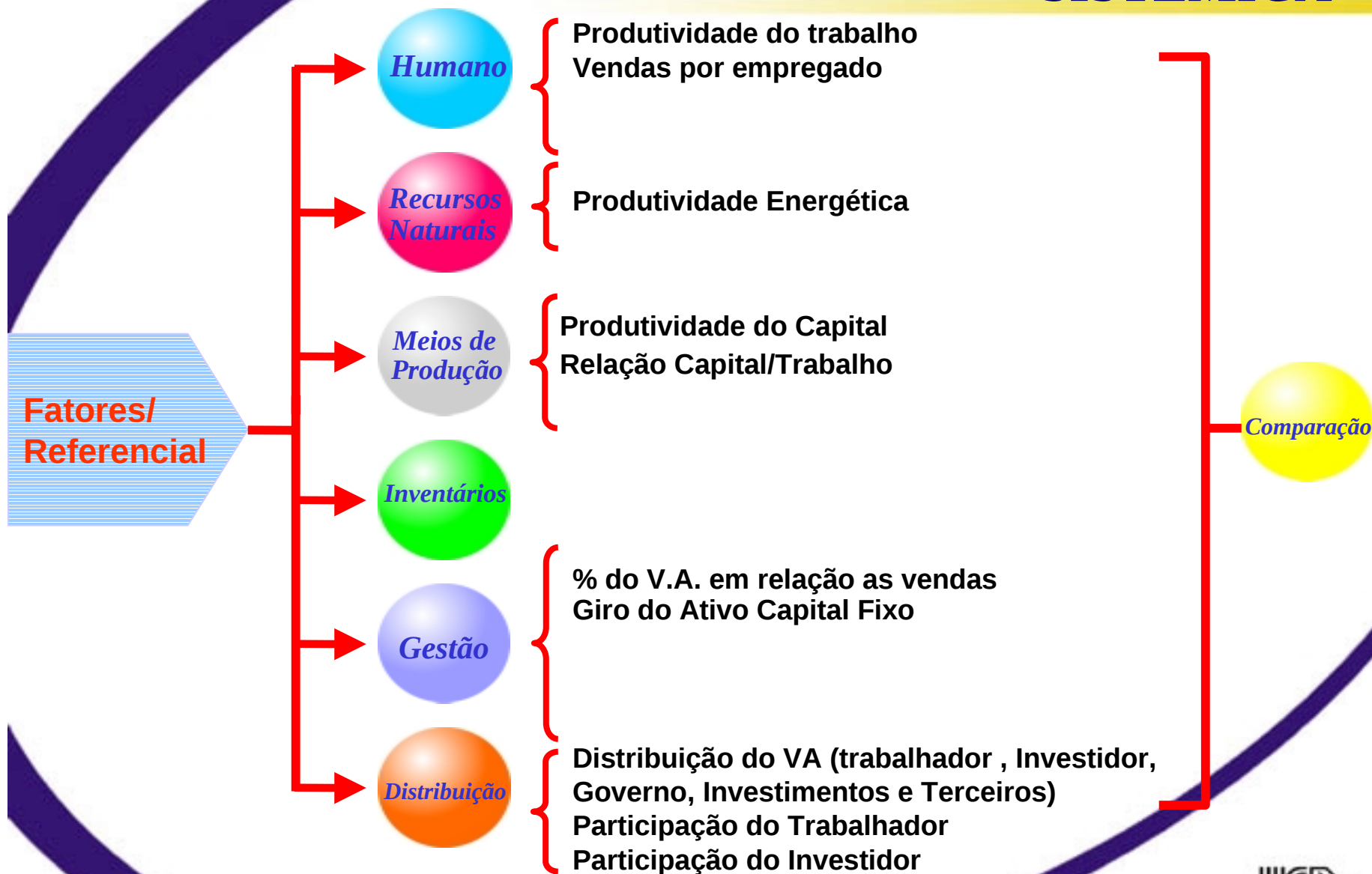
(relação capital/trabalho)
densidade tecnológica do
processo de produção

(giro do capital fixo)

Produtividade Sistêmica segundo os seus fatores determinantes



INDICADORES DA PRODUTIVIDADE SISTÊMICA



DADOS SOBRE A PESQUISA

TOTAL DE EMPRESAS

142

GRANDE PORTE
(acima de 101 funcionários)

38

MÉDIO
(51~100)

21

PEQUENO
(11~50)

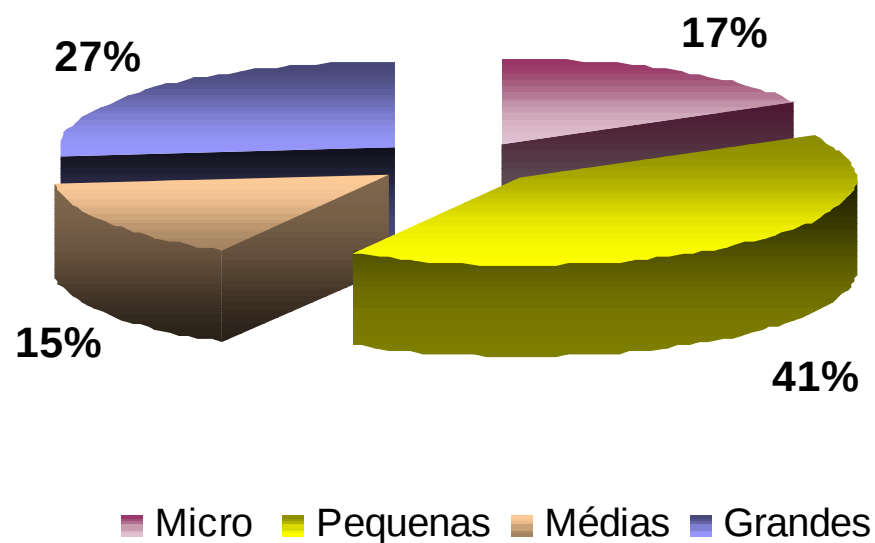
59

MICRO
(até 10)

24

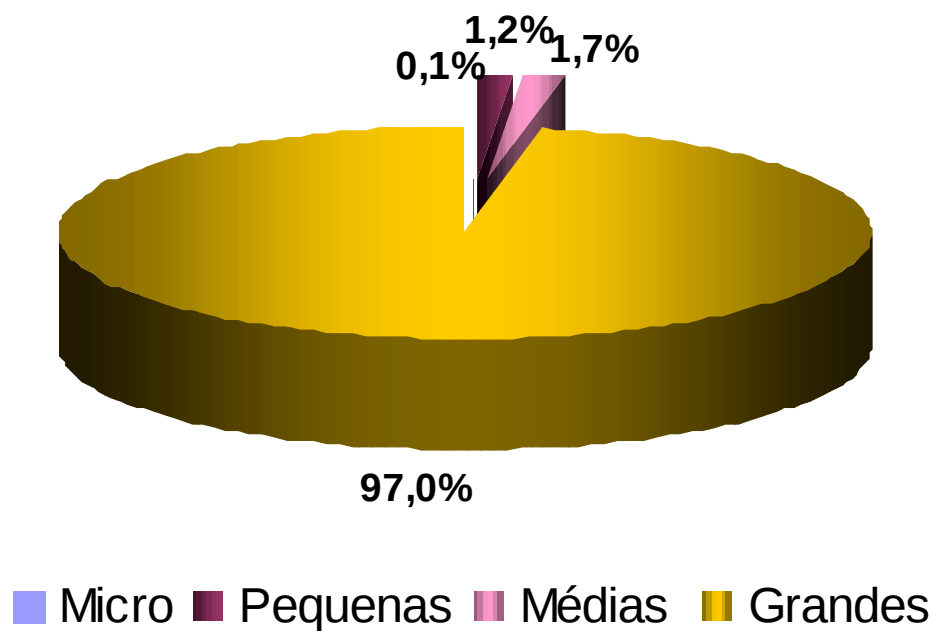
DESEMPENHO DO SETOR

Representatividade das Faixas no Total das Empresas



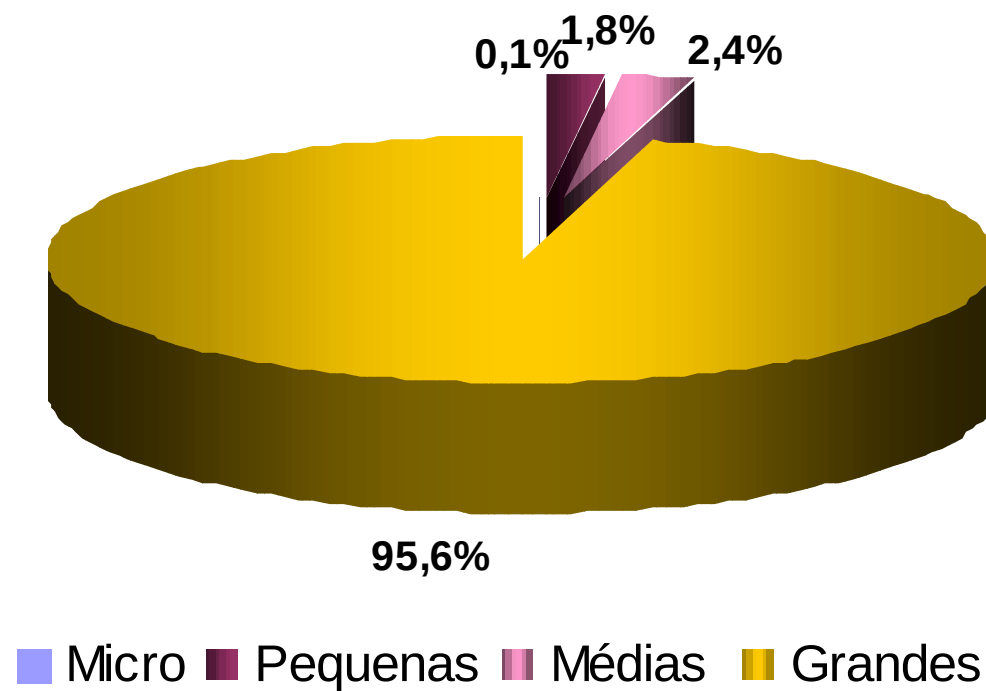
DESEMPENHO DO SETOR

*Contribuição das empresas, por faixa, no
total da Receita Líquida*



DESEMPENHO DO SETOR

Contribuição das empresas, por faixa, no total do VA

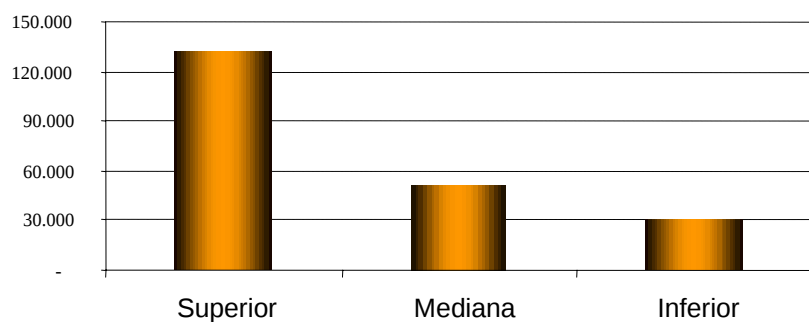


METODOLOGIAS UTILIZADAS

DECIS

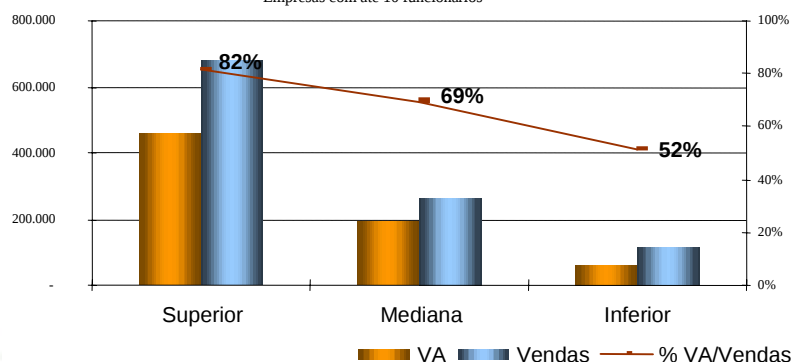
Vendas por Empregado

Empresas com até 10 funcionários



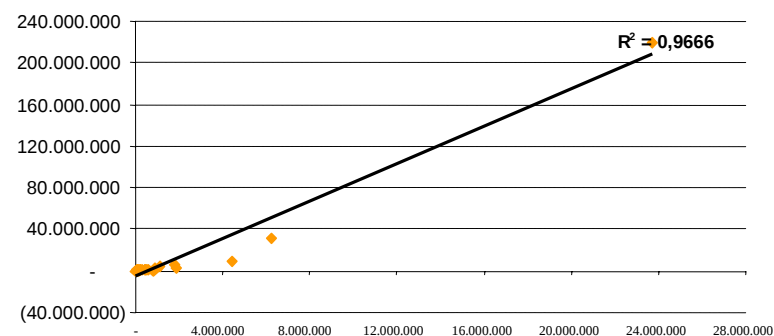
VA - Vendas - % VA/Vendas

Empresas com até 10 funcionários

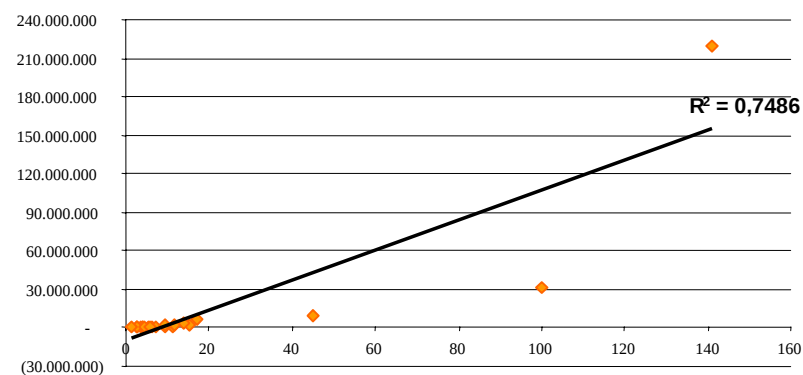


DISPERSÃO

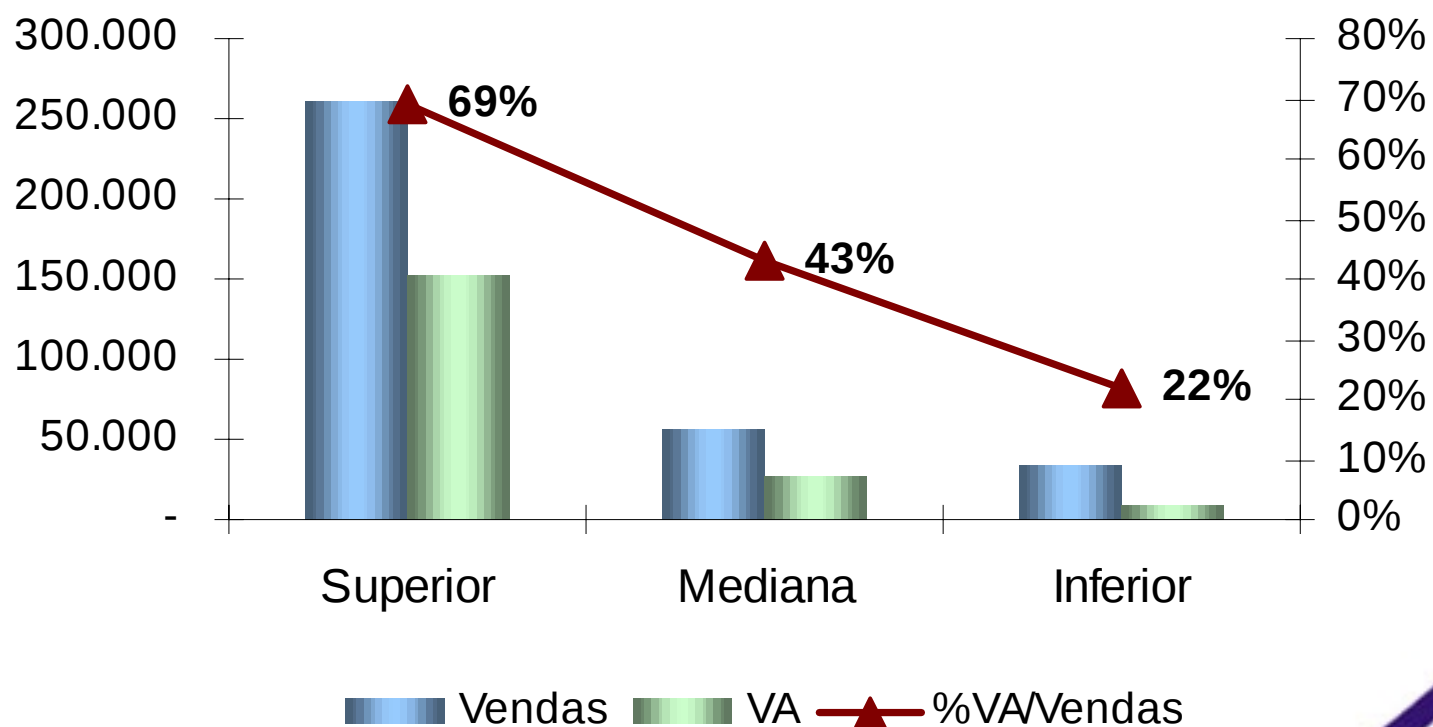
Relação VA_Desp.c/Pessoal



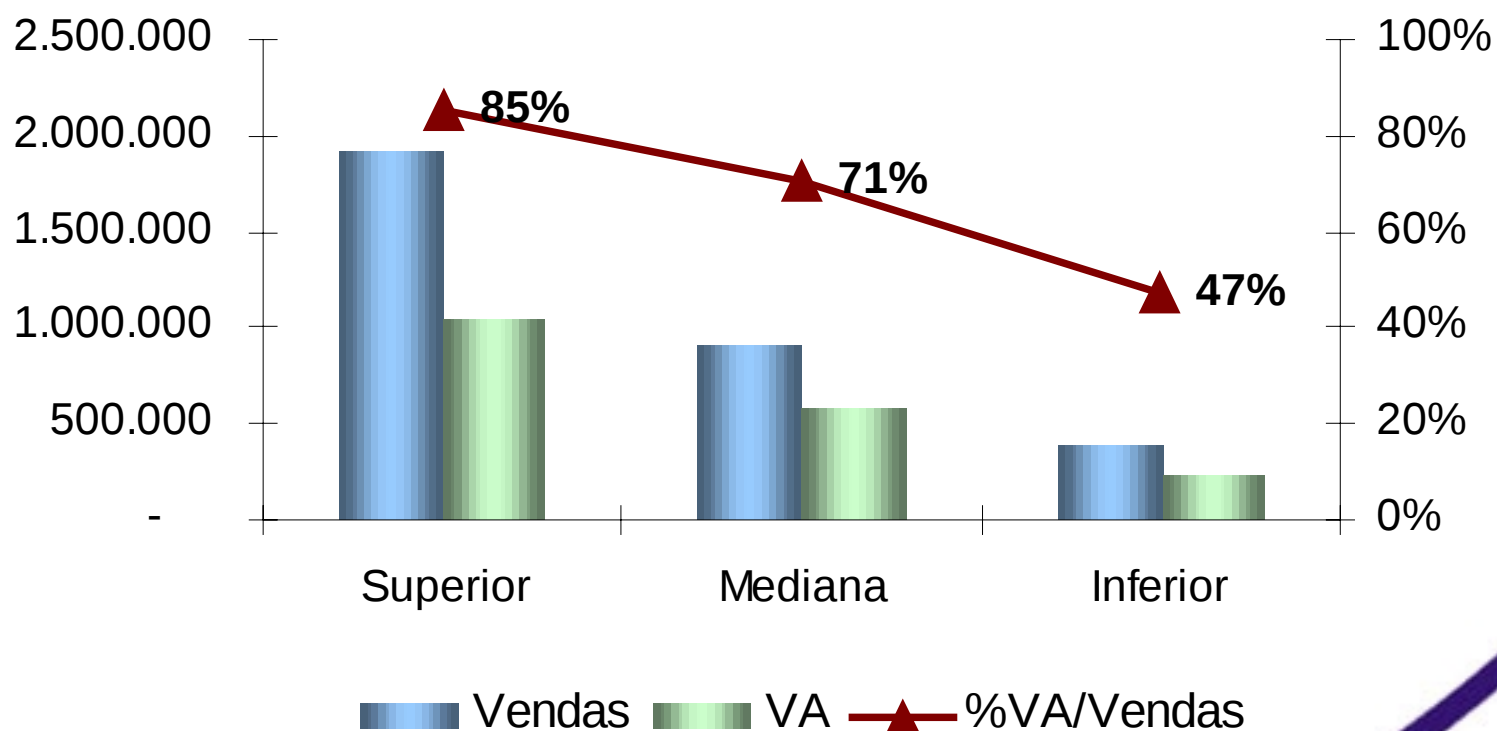
Relação VA _ Prof. P&D



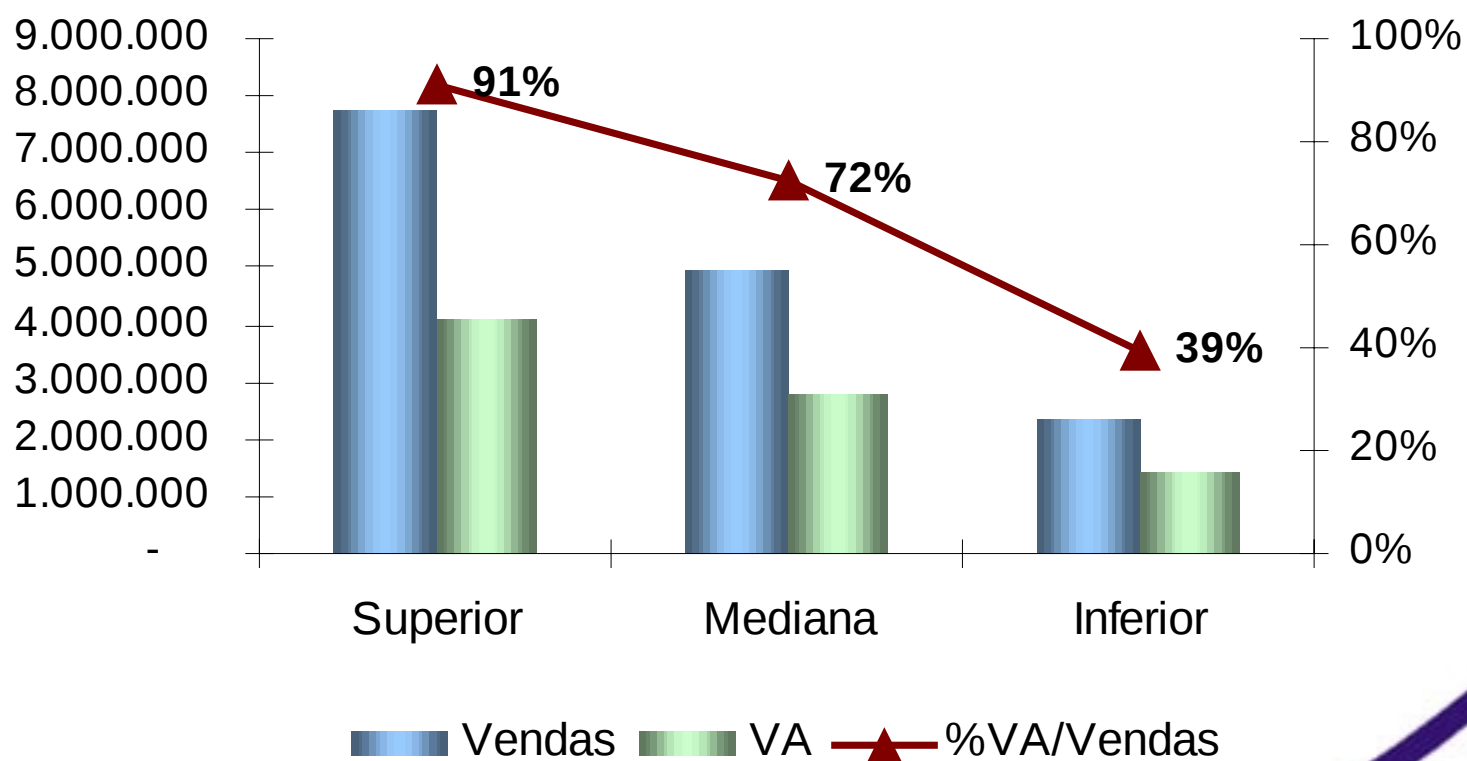
Vendas, Valor Adicionado e % VA/Vendas (até 10 func)



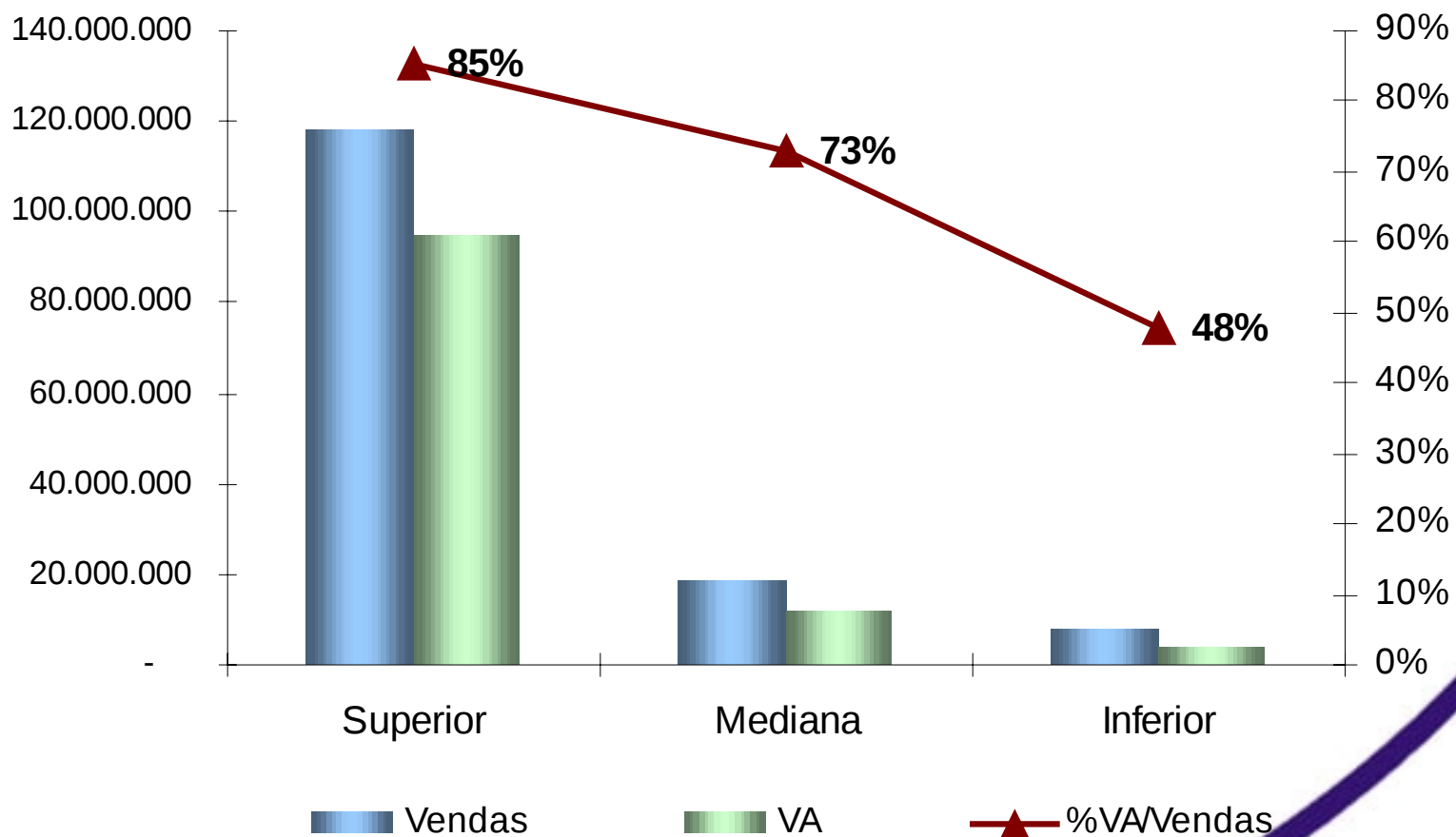
Vendas, Valor Adicionado e % VA/Vendas (11 a 50 func)



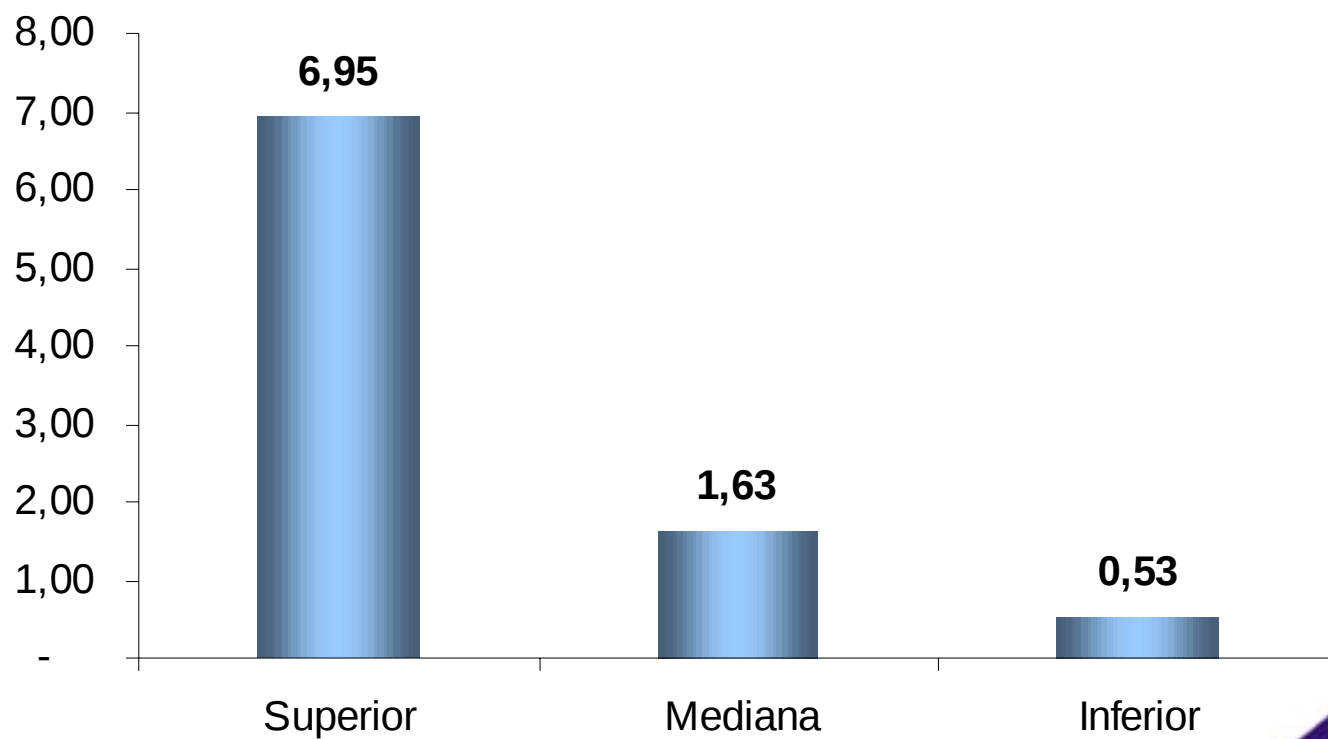
Vendas, Valor Adicionado e % VA/Vendas (51 a 100 func)



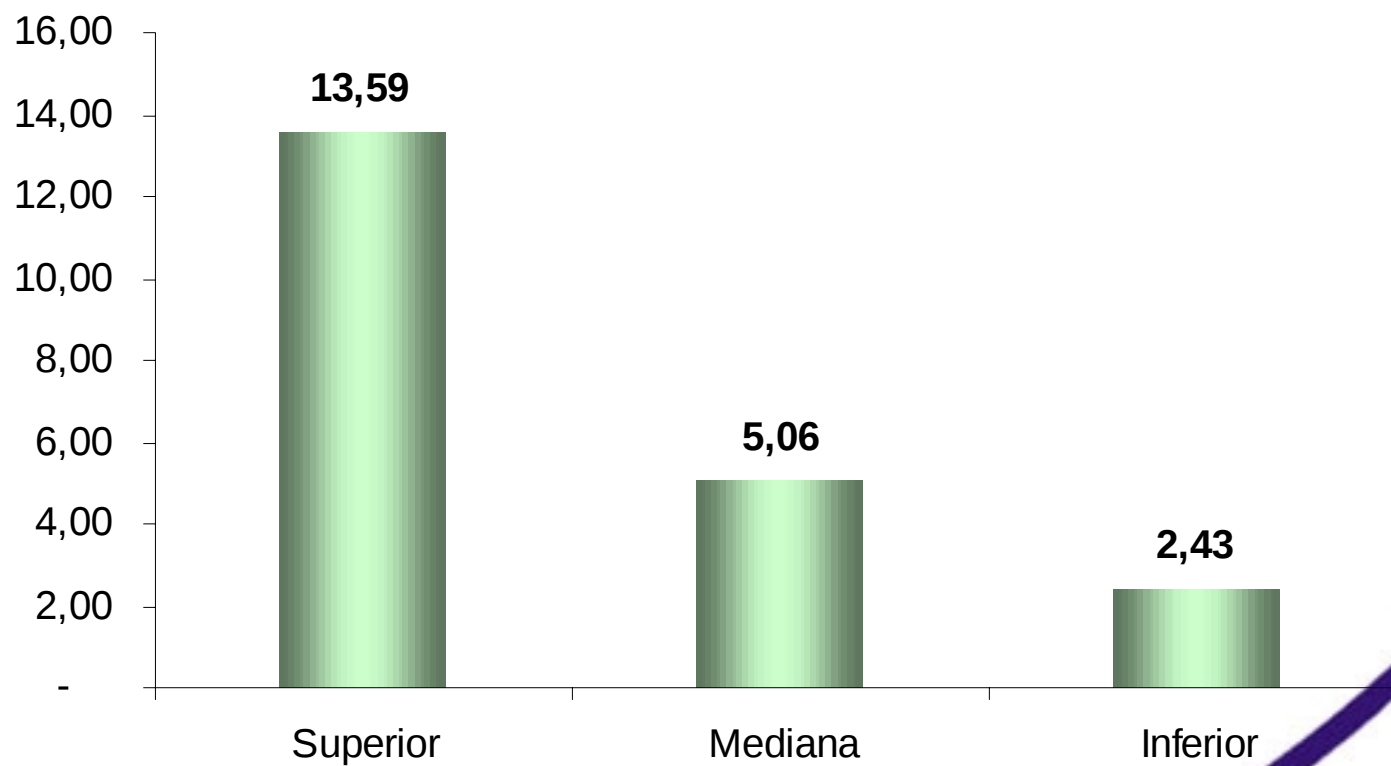
Vendas, Valor Adicionado e % VA/Vendas (acima de 100 func)



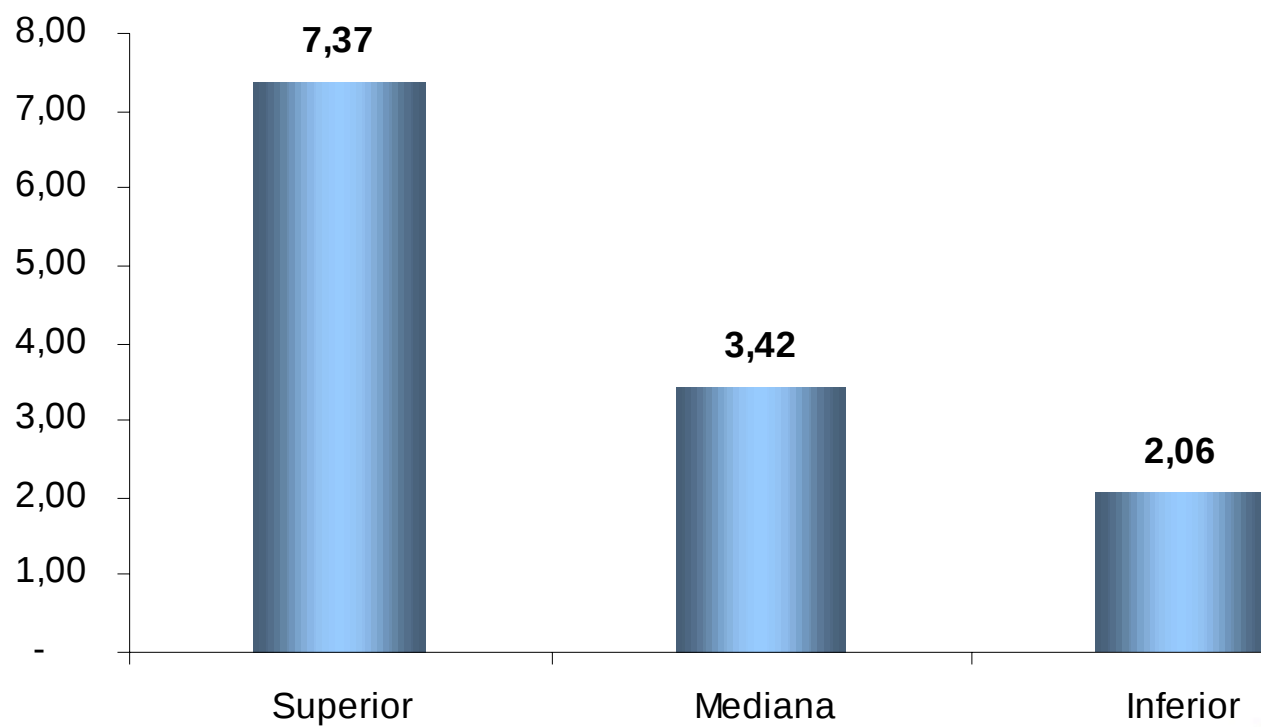
Produtividade do Capital (até 10 func)



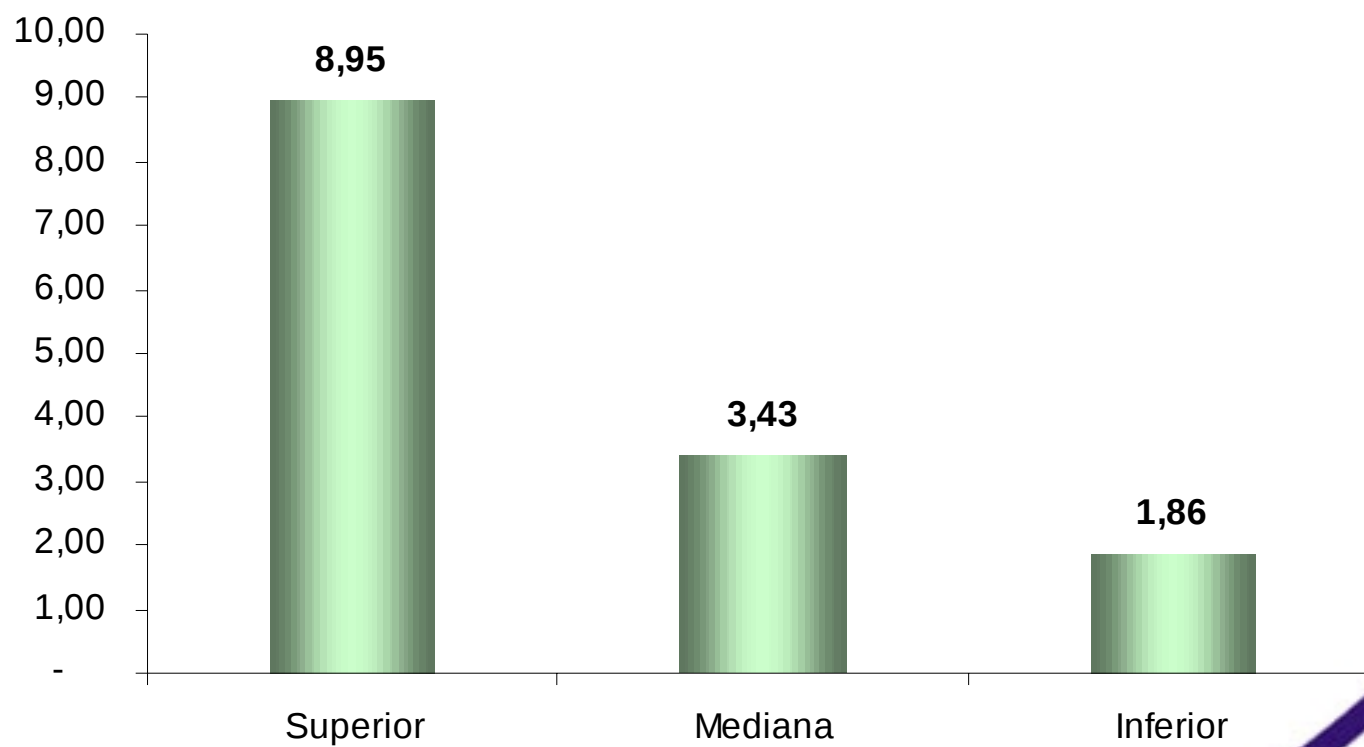
Produtividade do Capital
(11 a 50 func)



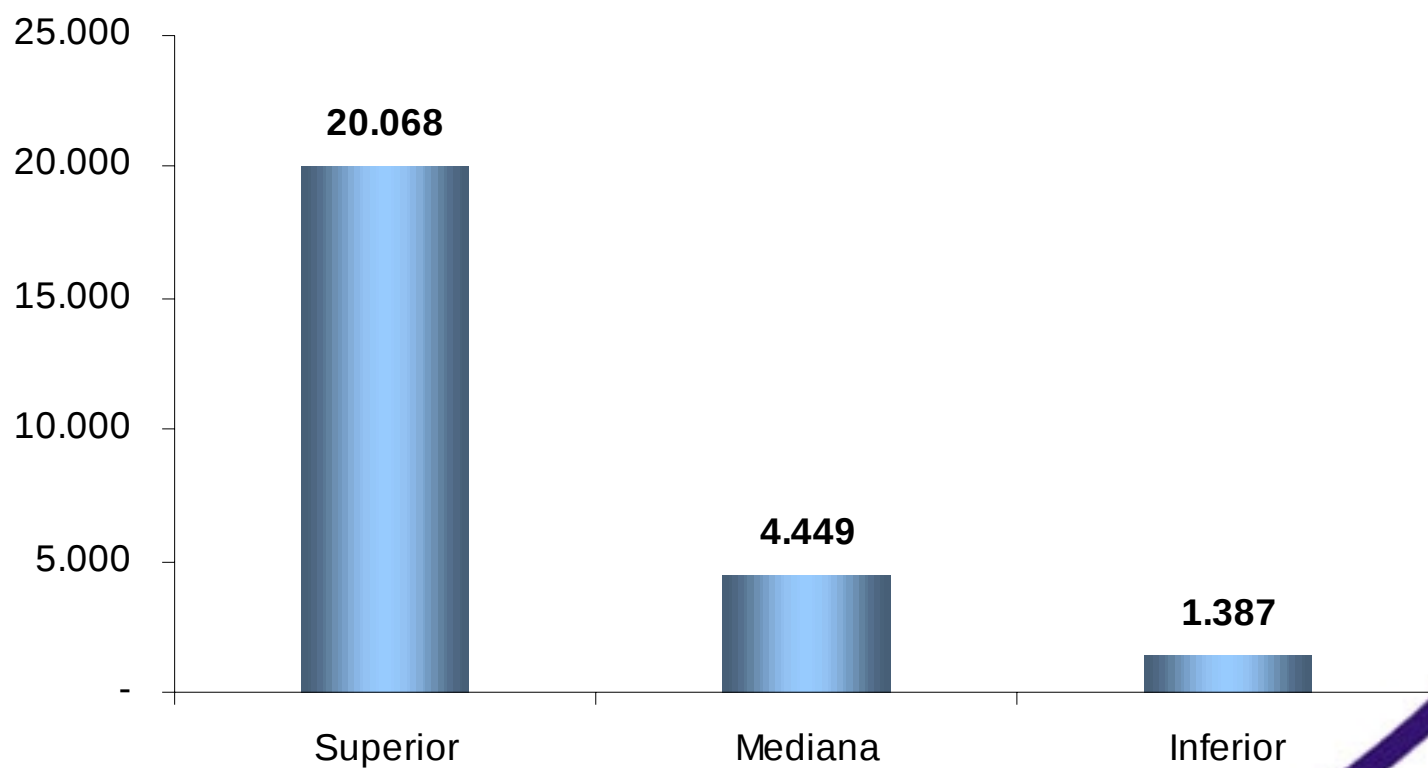
Produtividade do Capital (51 a 100 func)



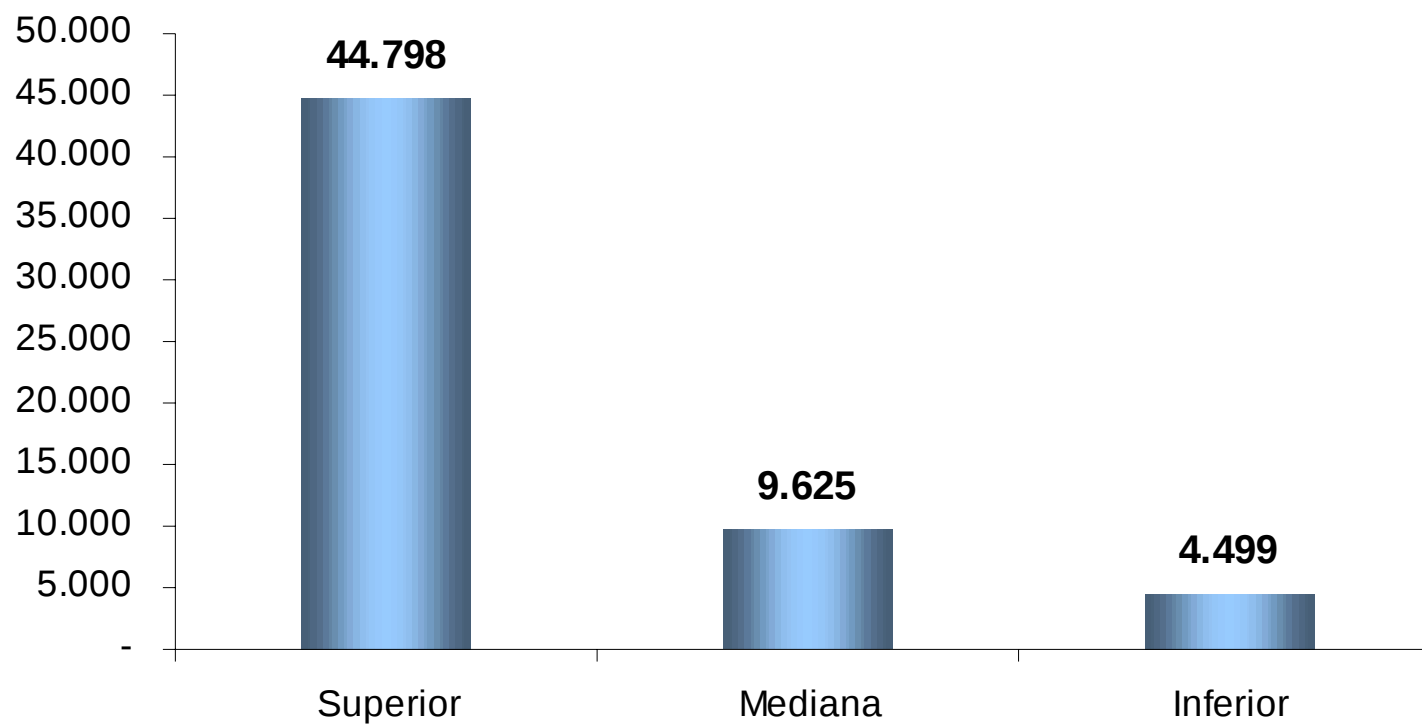
Produtividade do Capital (acima 100 func)



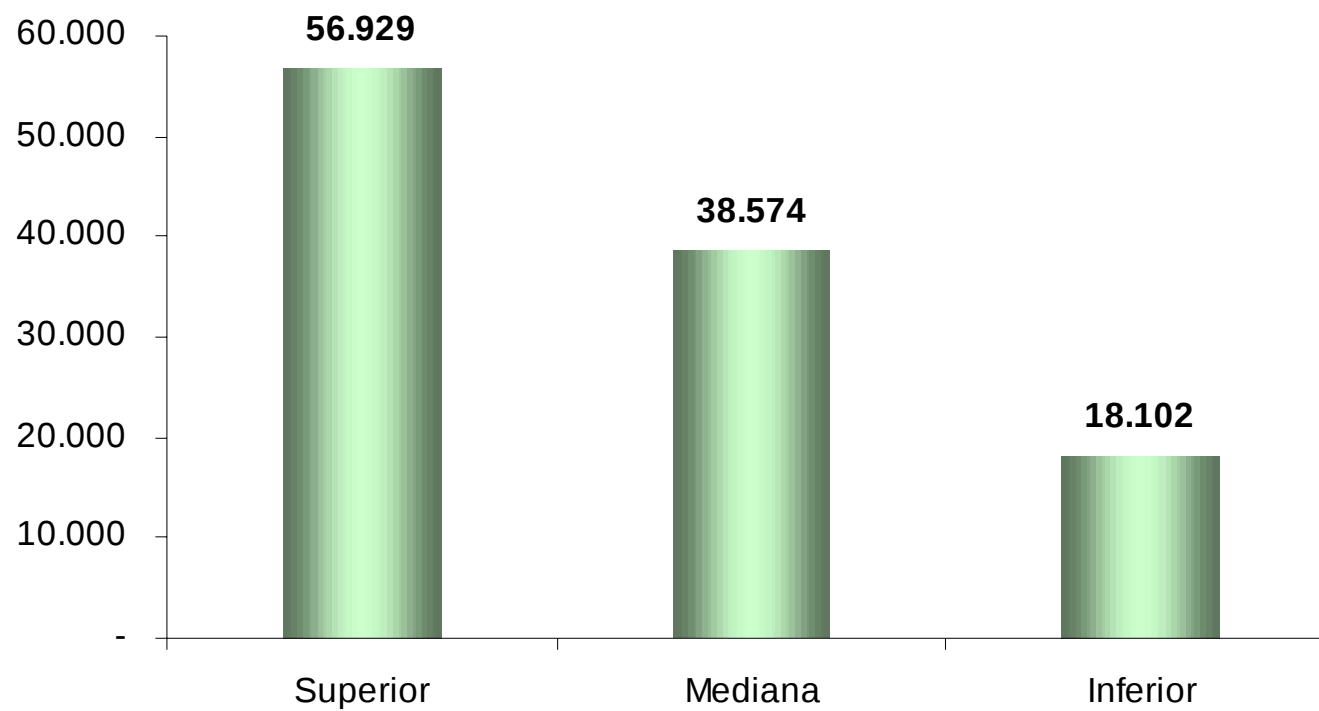
Produtividade do Trabalho (até 10 func)



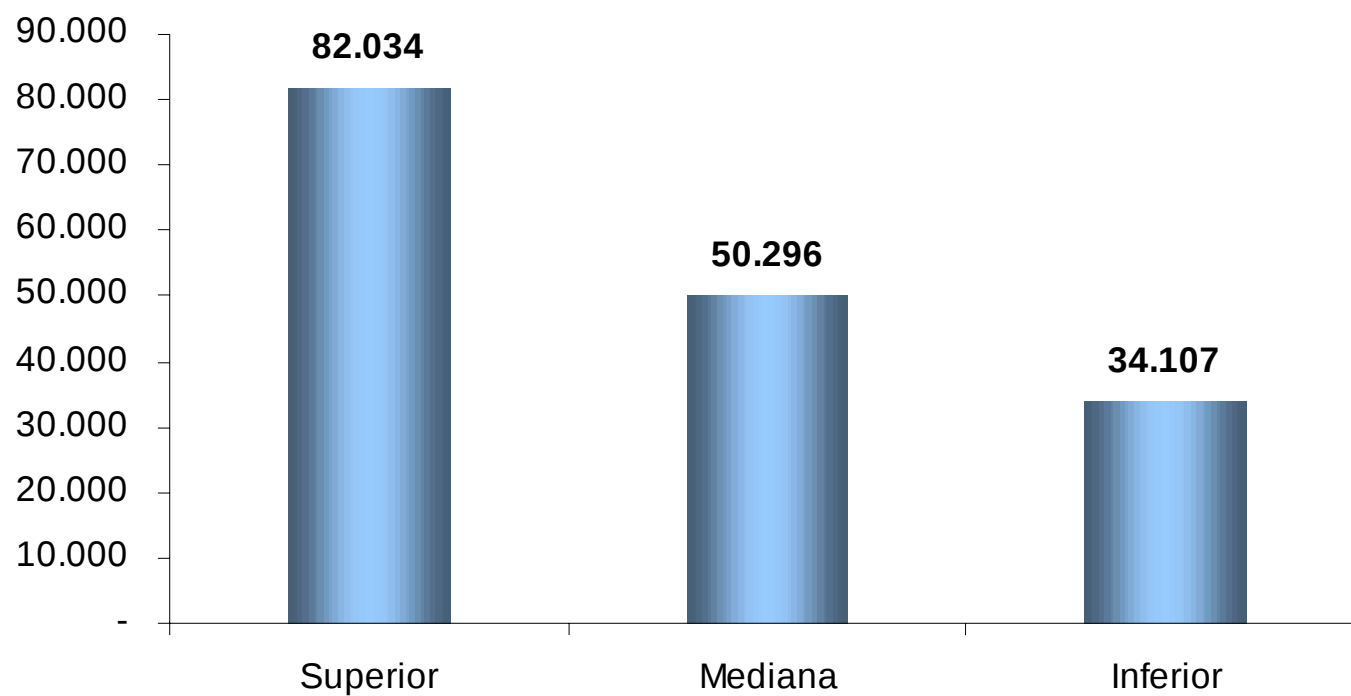
Vendas por Funcionário (até 10 func)



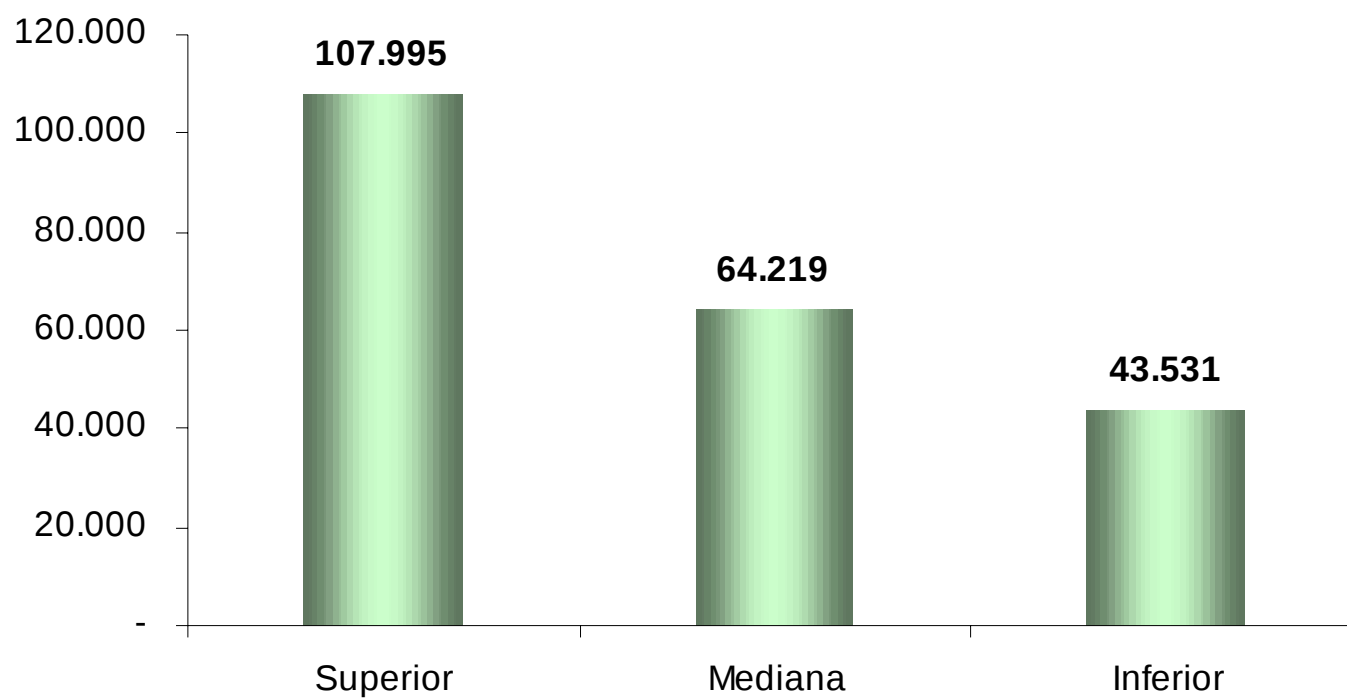
Vendas por Funcionário
(11 a 50 func)



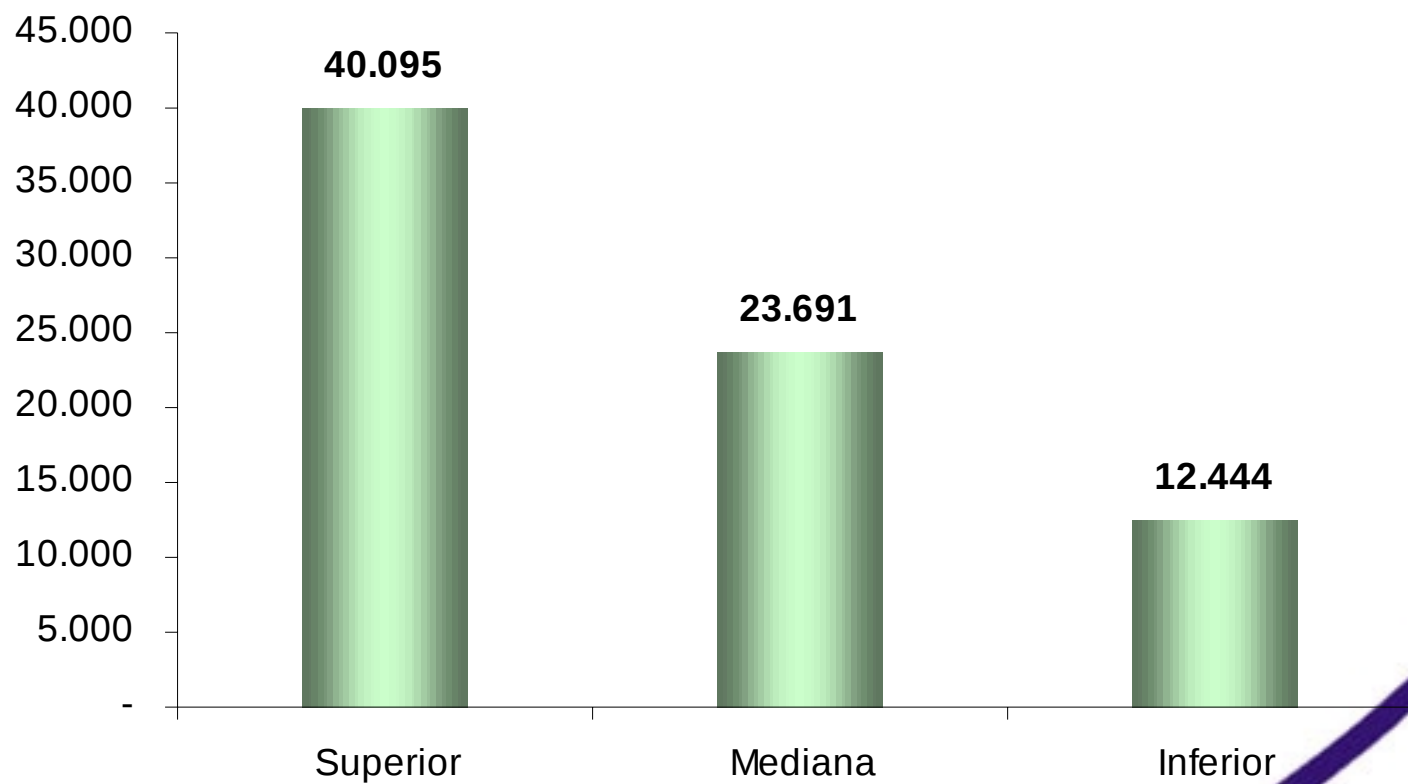
Vendas por Funcionário
(51 a 100 func)



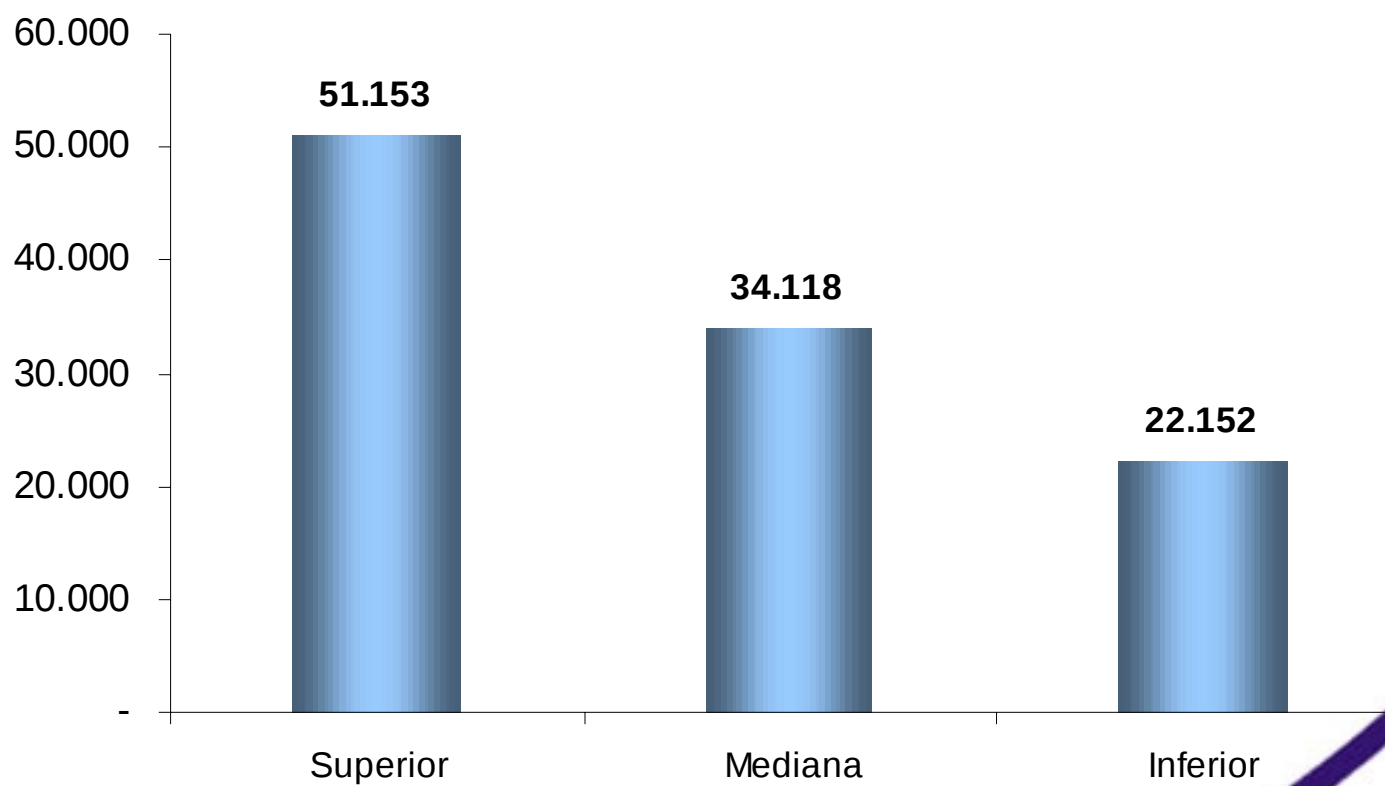
Vendas por Funcionário (acima de 100 func)



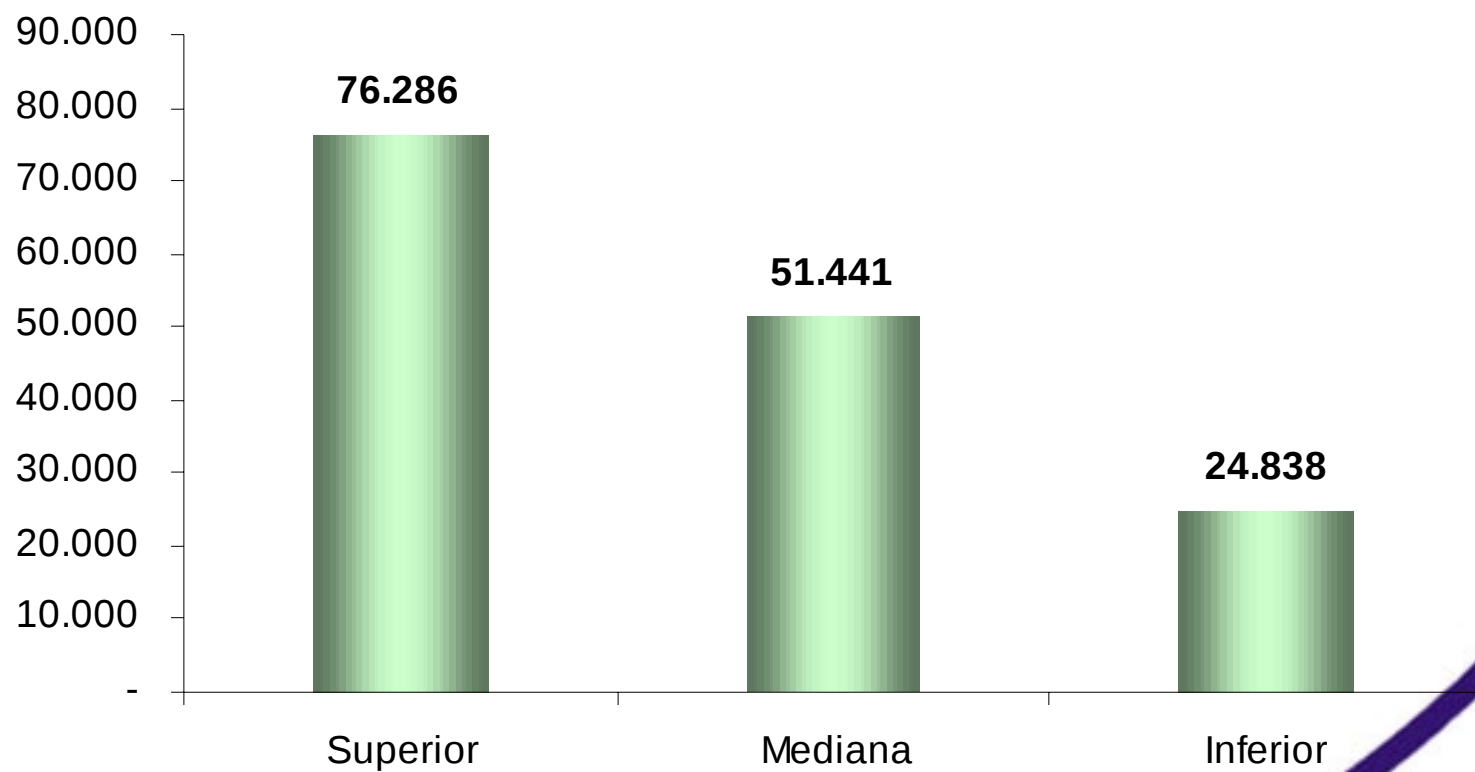
Produtividade do Trabalho (11 a 50 func)



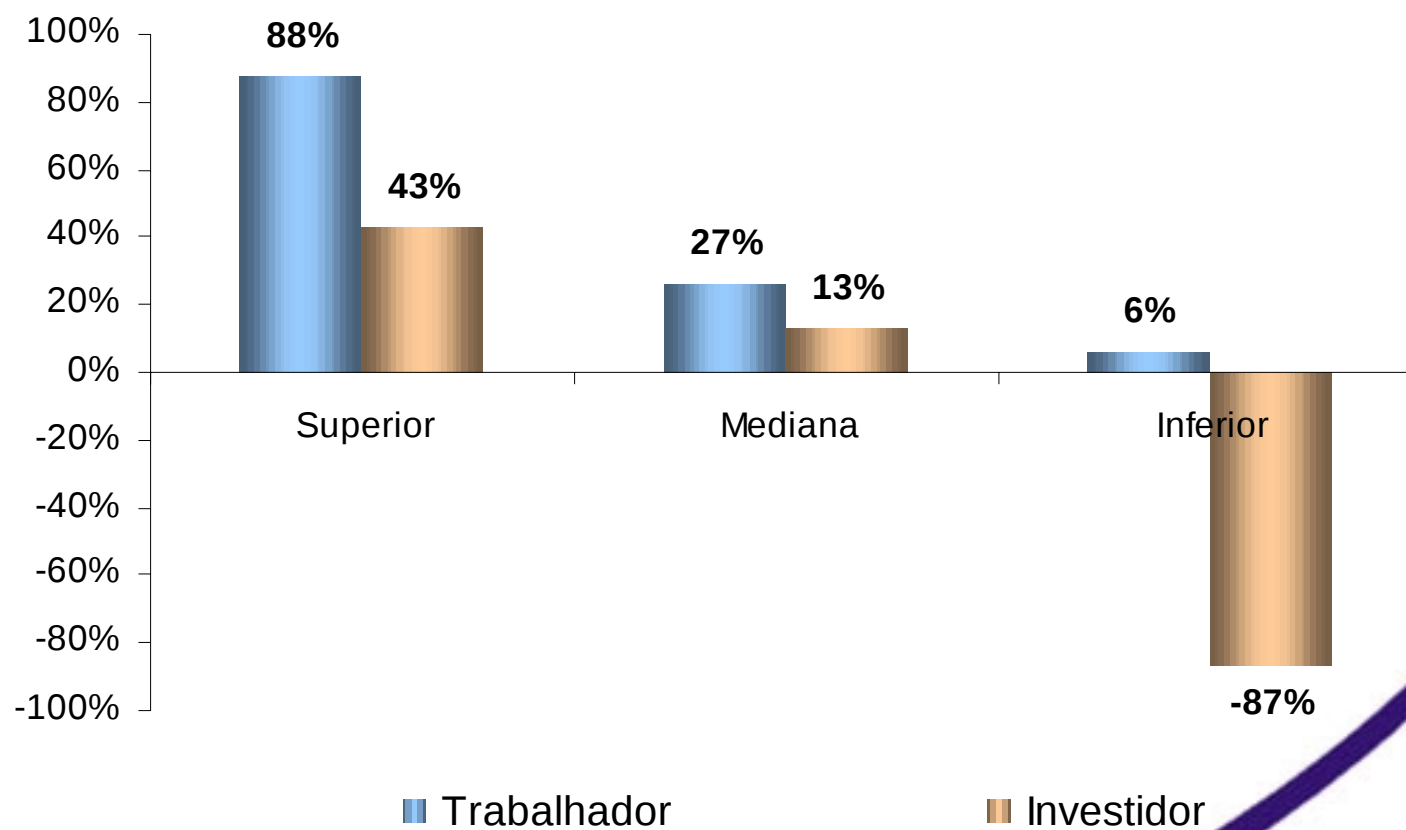
Produtividade do Trabalho (51 a 100 func)



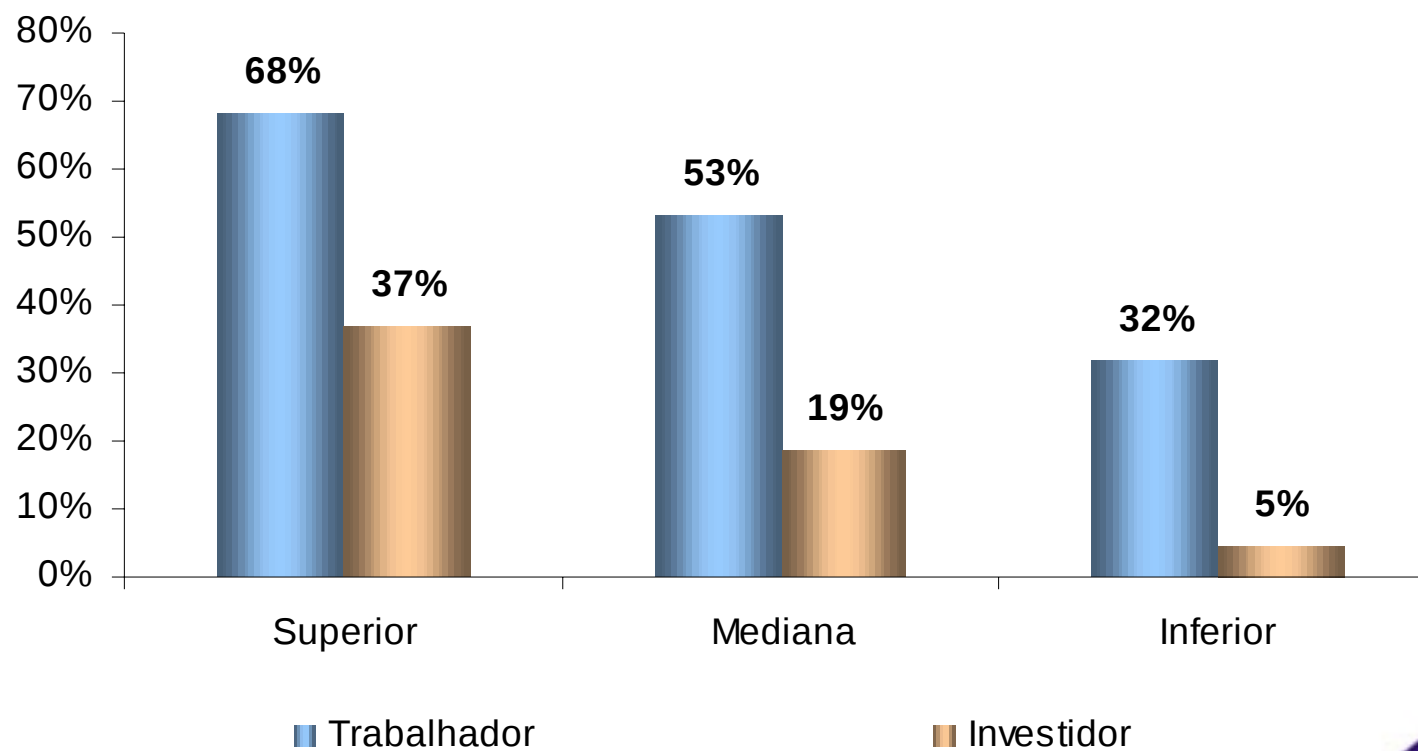
Produtividade do Trabalho (acima 100 func)



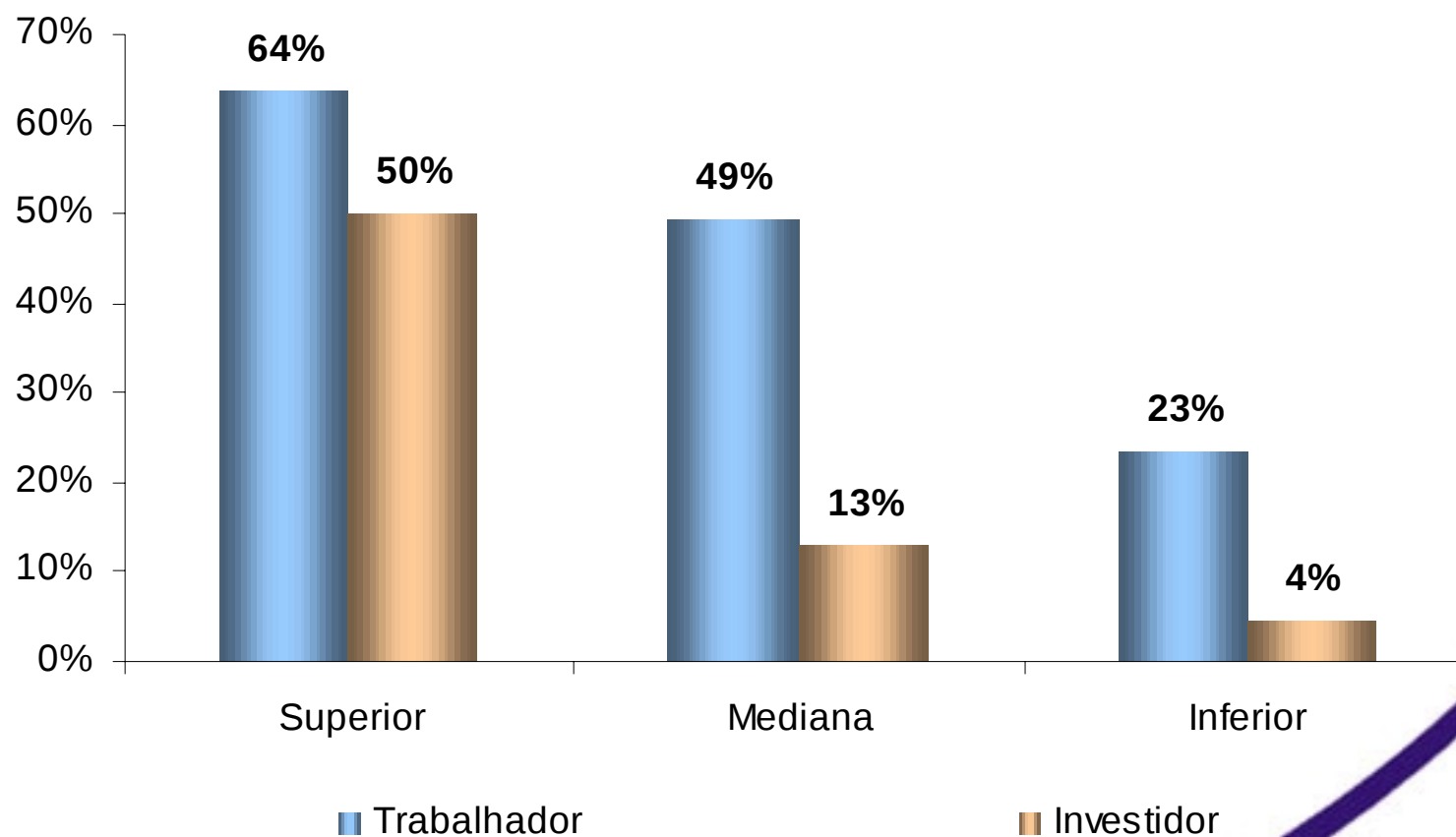
Distribuição do Valor Adicionado (até 10 func)



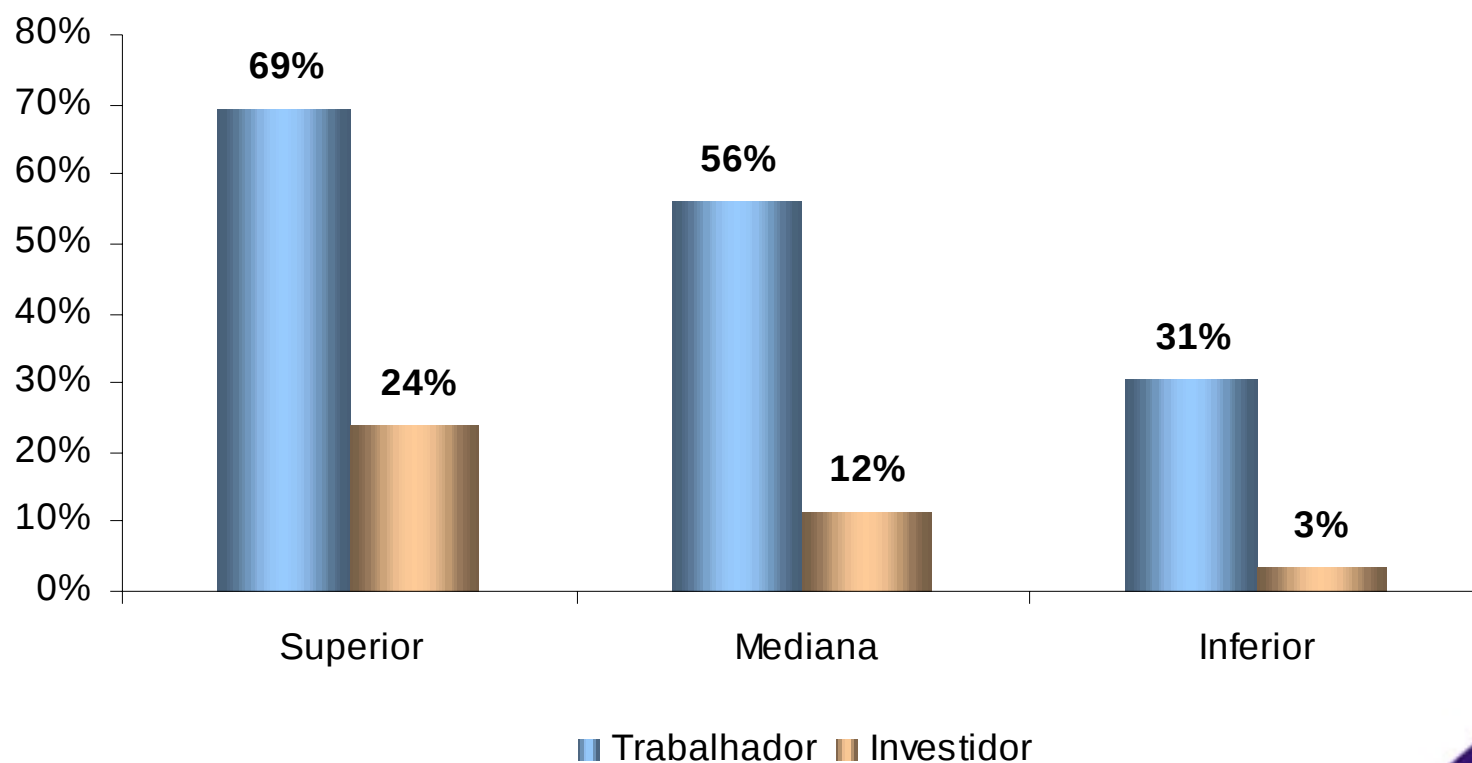
Distribuição do Valor Adicionado (11 a 50 func)



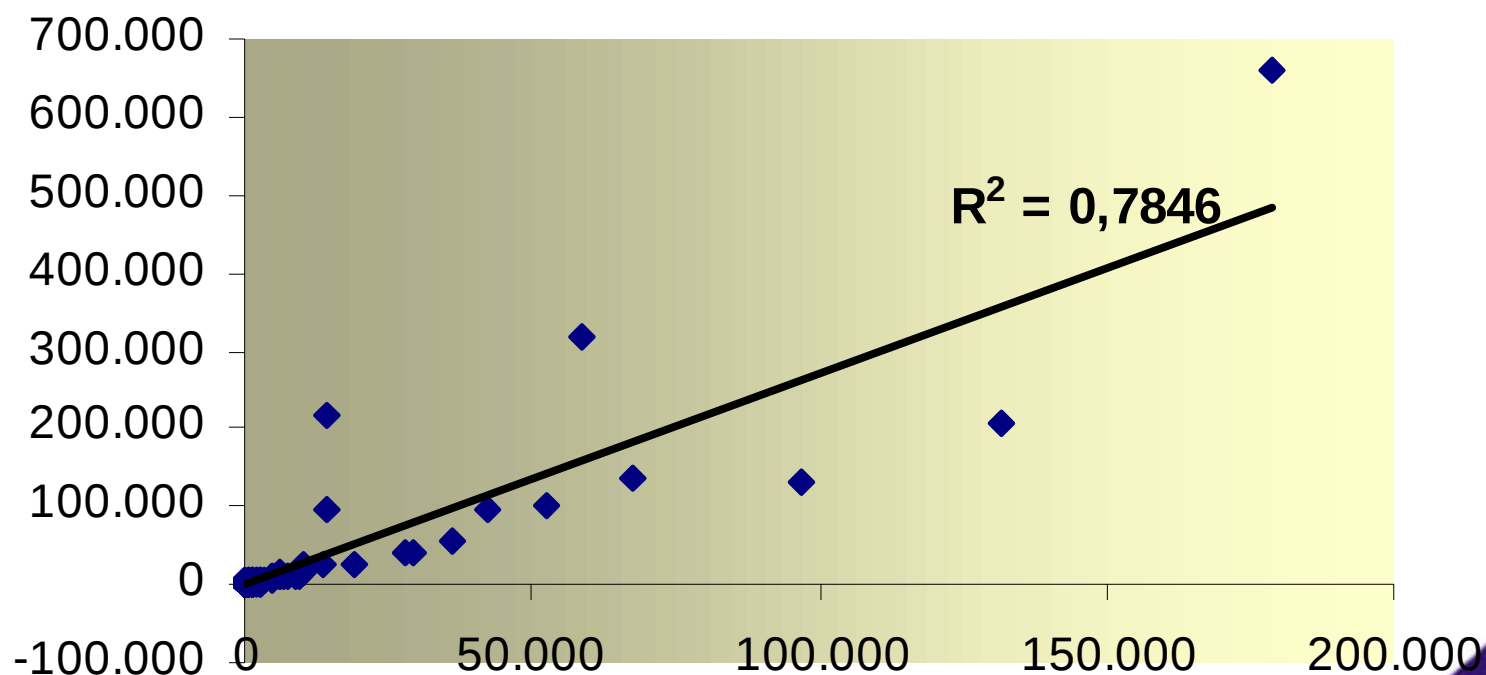
Distribuição do Valor Adicionado (51 a 100 func)



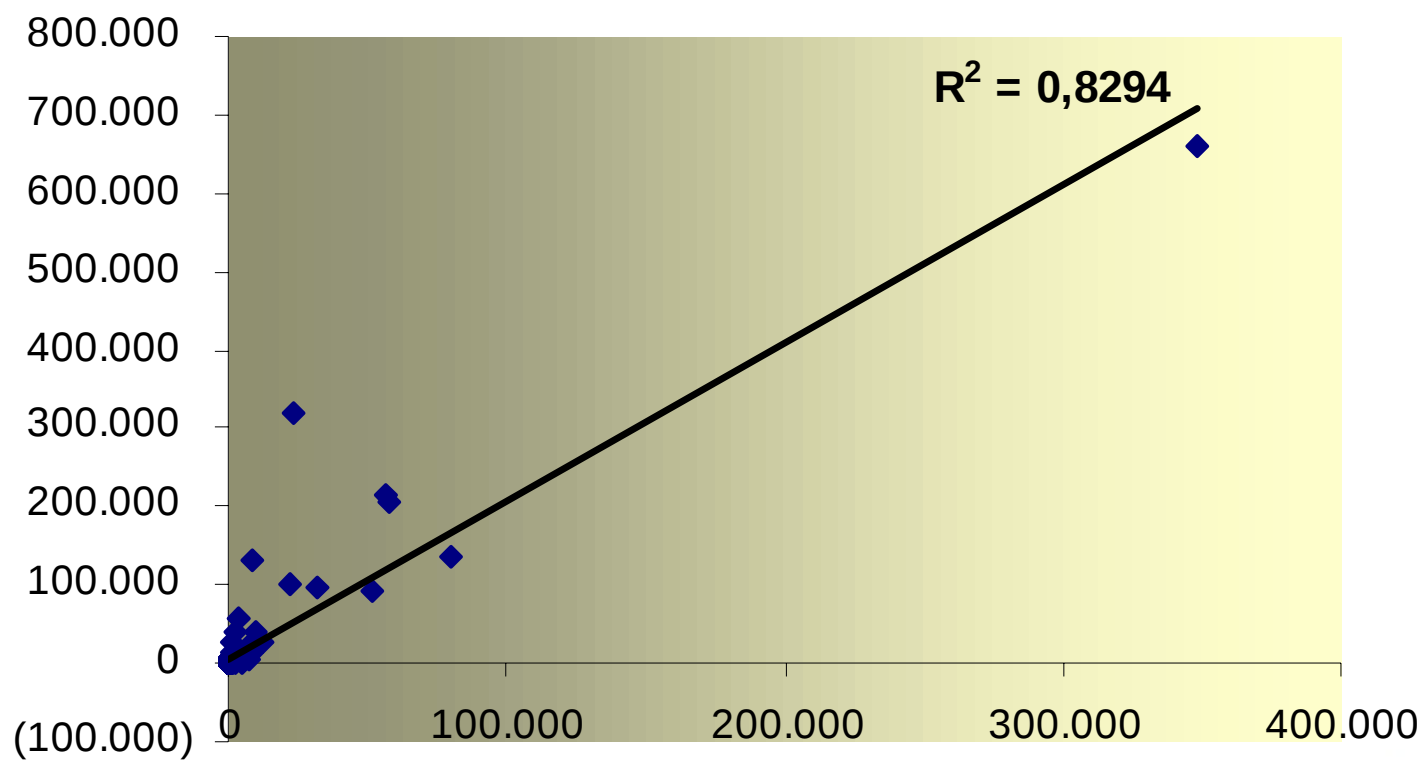
Distribuição do Valor Adicionado (acima de 100 func)



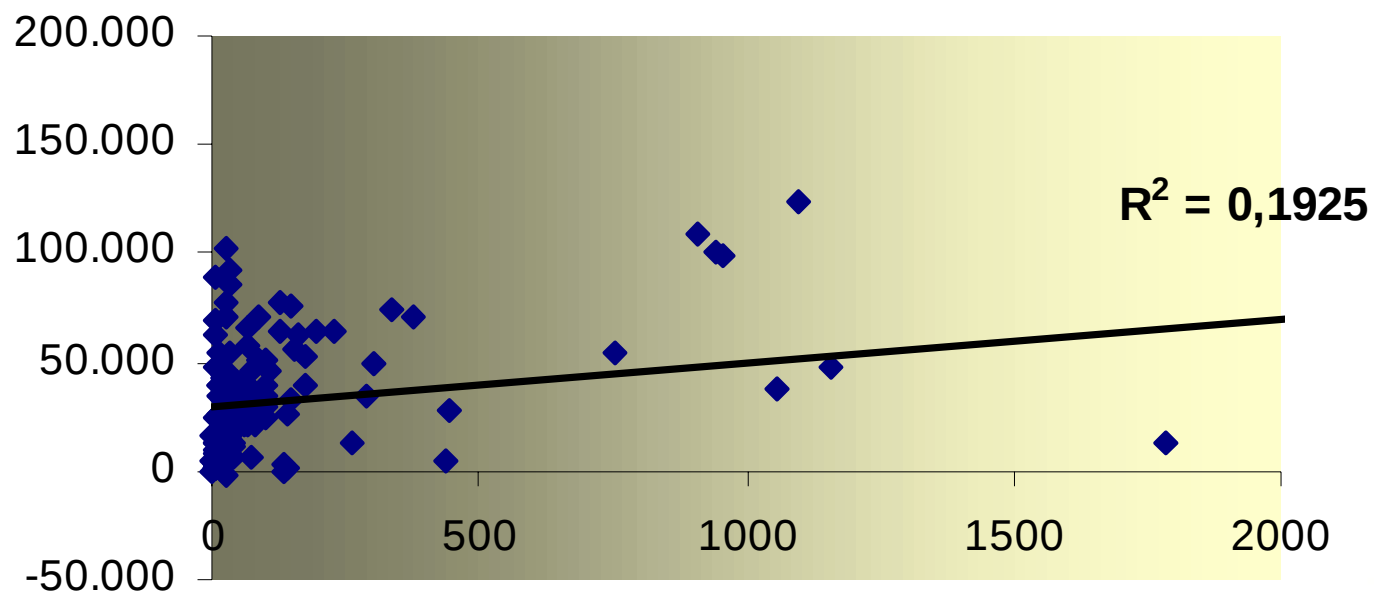
Despesas com Pessoal e Valor Adicionado



Investimentos e Valor Adicionado



Tamanho da Empresa e Produtividade do Trabalho



Principais Observações

- A performance das Micro empresas no indicador **VA/Vendas** diminuiu em relação a pesquisa anterior;
- O indicador Produtividade do Capital apresentou aumentos significativos em todos os níveis;
- Existe uma forte correlação entre porte da empresa e resultados absolutos como Vendas e VA;
- Quando trata-se de indicadores: Produtividade do Trabalho, do Capital, etc. Não existe forte correlação com porte da empresa.
- Existe uma diferença grande entre os valores de Vendas por Funcionários e Produtividade do Trabalho comparando as duas pesquisas;

Dúvidas/Sugestões

www.ibqppr.org.br



Cristiane de Almeida

cristiane@ibqppr.org.br