O Programa de Medição e Análise em uma pequena empresa de TI

Estudo de Caso da Mirante Informática Ltda





Sumário

- 1. A Mirante & O Programa de Qualidade CMMI-N2
- 3. Medição e Análise da Estratégia Organizacional com BSC (*Balance Scorecard*)
- 5. Medição e Análise na Fábrica e em Projetos





A Mirante

&

O programa de qualidade com CMMI N2





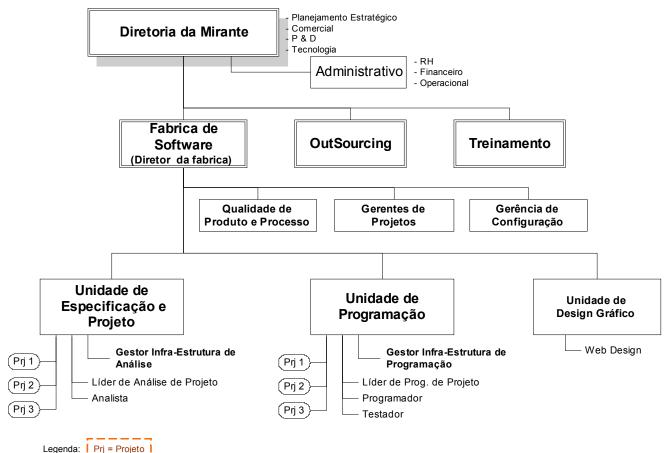
A Mirante

- Empresa brasiliense no mercado desde 1998;
- Desenvolvimento de sistemas de informação p/ web;
- Focada em Web Services;
- Serviços com:
 - Fábrica de Software
 - Outsourcing (alocação gerenciada)
 - Body shop
 - Consultoria
 - Treinamento em desenvolvimento





A Mirante







O Programa de Qualidade com CMMI N2

Planejamento

Mar/2004 Início(apresentação/treinamento)

Abr à Set/2004 Definição dos processos

Out/2004 Inicio Institucionalização

2o. Semestre/2005 – Avaliação Oficial





Síntese do projeto até o momento

- Planejamento do projeto foi fundamental;
- Um profissional de qualidade full time trabalhando no projeto;
- Equipe de qualidade com 12 colaboradores divida em 5 grupos;
- 4485 h alocadas de mão de obra Mirante;
- 2814 h de especificação de processos;
- Maior trabalho com "PP & PMC" e em 2o. com "CM";
- Apoio de uma ferramenta para gestão do projeto Alocpro.





Medição e Análise da Estratégia Organizacional com BSC (Balance Scorecard)





A decisão pelo CMMI N2 na Mirante



•1º Ciclo (quebrado-misturado)

- Escolha do Programa CMMI-N2.
- Planejamento Estratégico da Mirante;
- Definição dos Indicadores Estratégicos;

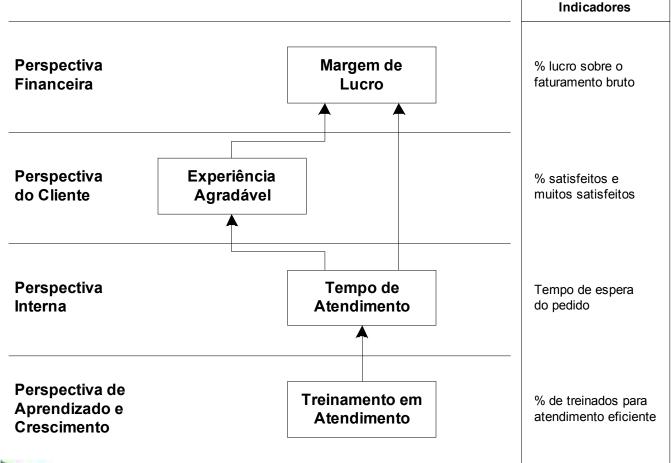
•2° Ciclo

- 1a Revisão do Planejamento;
- 2^a Alinhamento dos Indicadores BSC e MA do CMMI-N2.





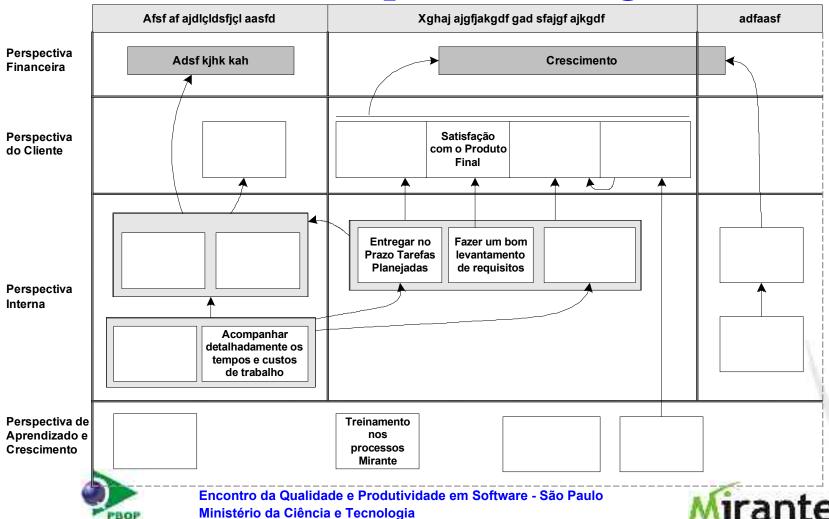
O que é BSC: Exemplo Mapa Estratégico







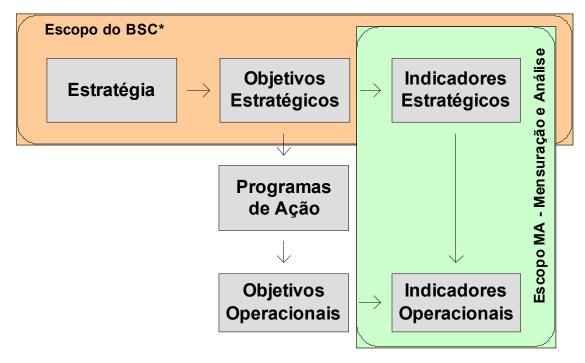
Parcial do Mapa Estratégico Mirante



Programa Brasileiro da Qualidade e Produtividade em Software

Secretaria de Política de Informática

BSC e MA-CMMI na Mirante



^{*} Escopo segundo a aplicação na Mirante

 O processo de MA foi desenhado p/ operacionalizar o BSC (coleta, analise e comunicação).





Vantagens do Uso do BSC

- Obriga a escrever claramente a estratégia;
- Força a seleção de indicadores e objetivos em seqüência lógica e coerente;
- Comunica de forma simples os objetivos;
- Explica a importância de cada objetivo mediante relações de causas e efeitos;
- •A execução constantemente alinhada com a estratégia.





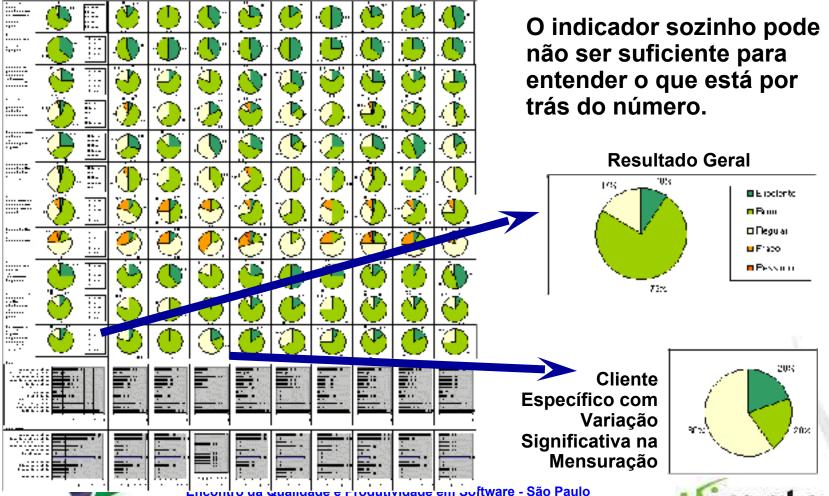
O que o BSC ou o MA não faz?

- Definir a qual será estratégia, apenas registra
- Escolher os indicadores numéricos mais adequados e viáveis;
- Decidir a melhor forma de acompanhar uma informação (aspecto matemáticos);
- Disciplina para mantê-los em funcionamento.





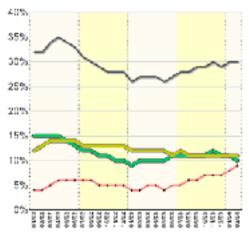
A dificuldade do Refinamento e Análise





Ministério da Ciência e Tecnologia Secretaria de Política de Informática Programa Brasileiro da Qualidade e Produtividade em Software

Como ver o indicador



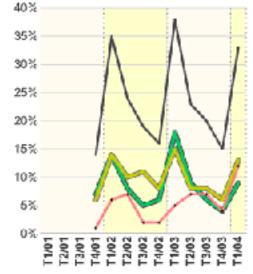
50%:

45% 40%

35%

25% 20% 15% 10%

Gráficos Diferente em cima da mesma informação



Várias Possibilidades. Algumas variações simples:

- Média por Período
- Média Móvel
- Média dos Períodos
- Em Linha
- Em Pizza
- Em Barra





BSC com MA-CMMI

O que o BSC trás a mais que o MA?

 Provê uma estrutura de alto nível que integra todas as mensurações operacionais.

O que o MA trás a mais que o BSC?

- Fornece um roteiro para implantação do BSC em termos operacionais;
- O processo disciplina a execução do BSC.





O BSC e MA na Pequena Empresa

Vantagens

- Elaboração mais simples;
- Consenso mais fácil;
- Atuação mais rápida sobre as mensurações.

Dificuldades

- A teoria é bela, mas a realidade é dura;
- O custo alto de obter cada mensurações;
- A falta de escala da empresa para gerar algumas medidas;
- Em geral não há uma estratégia formalizada.





Medição e Análise na Fábrica e em projetos.





MA para Fábrica e seus projetos

Questionamentos:

- Quem irá definir as medições, coletar, analisar e projetar os resultados? Haverá tempo para isto?
- Os colaboradores entenderão os relatórios de análise ?
- O que fazer com os resultados das medições/indicadores ? Plano de Ação
- É necessário medir tudo?

Receio:

Definir um processo burocrático e oneroso.





O processo de MA na Mirante

Documentos gerados no processo

- Documento do processo de Medição e Análise;
- Planilha de Histórico de Medições;
- Documentação de Medições Candidatas;
- Plano de Medição: Organizacional / Fábrica / Projetos;
- Relatório de Resultados das Medições.





Benefício na fábrica

- Visibilidade agressiva sobre a utilização dos processos;
- Explicita os problemas (operacionais ou estratégicos);
- Melhor feedback do cliente e para o cliente (SLA);
- Reuniões de fábrica com dados (sem suposições);
- A medição é um processo refinado ao longo do tempo;
- Feedback claro do resultado de ações de melhoria.



Plano de Mediação para a Mirante:

Possibilitará aos Projetos com o tempo:

- Melhorar o levantamento de requisitos;
- Prazos de entrega atendidos com mais frequência;
- Minimizar Re-planejamento;
- Expõem planejamentos de projetos mal feitos;
- Controle de custos mais apurado.

Cliente:

Percebe o investimento de seu fornecedor.





Algumas Medições Operacionais

Fábrica:

```
mudança em requisitos dos sistemas na fábrica; (ON) ontualidade da Fábrica (Relativa); (ON) traso Relativo (para acompanhamento); (ON) rodutividade Média da Fábrica.
```

rojetos:

amanho do projeto;

sforço do projeto;

Esforço de planejamento;



Medição: Pontualidade Relativa da Fábrica

Objetivo da	Subsidiar o Diretor da Fábrica nas reuniões de acompanhamento de projetos no que tange ao percentual
Medição	de marcos atingidos no prazo para cada projeto. De posse deste percentual, o <u>Diretor da Fábrica</u> , em
	conjunto com os Gerentes de cada projeto, avaliam os motivos dos atrasos em marcos, na eventualidade de
	projetos com marcos atrasados.
Objetivo de	ENTREGAR NO PRAZO TAREFAS PLANEJADAS
Negócio Associado	ENTREGAR NO FRAZO TAREFAS FLANEJADAS
Fórmula	Variáveis:
	P _F = Pontualidade da Fábrica
	P_x = Pontualidade de um projeto X
	N _m = Número de marcos planejados no projeto até a data da medição.
	N _{mp} = Número de marcos atingidos até a data da medição.
	P _{at} = Conjunto dos projetos ativos da fábrica no momento da medição.
	Fórmula:
	$P_F \text{ \'e dado por: } \forall P_{at} (P_x = (N_{mp} / N_m) * 100 \%)$
Interpretação da	
Medição	
	A pontualidade da fábrica em determinado momento é o conjunto das pontualidades de todos os
	projetos ativos naquele momento. Quanto maior o número, maior a pontualidade da fábrica.





Medição: Pontualidade Relativa da Fábrica

Responsável pela medição	Diretor da Fábrica
	A medição deverá ser realizada mensalmente, antes da primeira reunião
Freqüência de medição	de acompanhamento da fábrica no mês.
Fonte dos dados	- Cronograma de cada projeto;
	- Alocpro.
Unidade de Medida	Porcentagem (%).
Meta	marcos atingidas no prazo.
	Para cada projeto da Fábrica, caso o mesmo esteja com uma
	pontualidade inferior a 90%, mas superior a 85%, nenhuma ação precisa
	ser tomada. No entanto, deve ser observado para que a pontualidade não
Tolerância	fique abaixo desse valor.
	As medições deverão ser apresentadas aos gerentes de projetos ativos na
Público Alvo	Fábrica.
	Os dados das medições serão analisados semanalmente, nas reuniões
Freqüência/Eventos da Análise	de acompanhamento da fábrica.
Responsável pela Análise	Diretor da Fábrica
	Os dados serão analisados pelo Diretor da Fábrica em conjunto com os
	gerentes de cada projeto ativo, na ocasião das reuniões de
Método de Análise	acompanhamento da fábrica.



A Experiência Elaborando MA

Definição do Processo

- Elaboração do processo de MA relativamente fácil;
- Fundamental o trabalho de mentoring da consultoria.

Dificuldades

- Falta de base histórica;
- Identificar o que medir;
- Cultura de estratégia formal não estabelecida;
- Estratégia de negócio não estava completamente formalizada para orientar as ações operacionais.





Conclusão

- Não é claro qual o nível de qualidade necessária para a mensuração, mas mesmo a mais simples, se bem escolhida, agrega valor;
- Chegar a Simplicidade é uma tarefa complexa;
- Difícil, mas vale a pena o esforço.





Luciano da Silva Figueiredo luciano.figueiredo@mirantienfo.com Diretor

 $\begin{array}{c} {\rm Mirante~Inform\'atica~Ltda} \\ {\rm SCLN~211-Bloco~B-Sala~103-Asa~Norte-CEP:~70863-520} \\ {\rm Bras\'ilia.~DF} \end{array}$

Fone/Fax: (61) 32727410 - comercial@miranteinfo.com

http://www.miranteinfo.com



